Komunitator

Časopis KONCERNA KOLEKTOR Letnik 17 Poletje 2017

številka
83

Urbana akcija na Arkovi ulici
Priznanja za inovacije
Karibski biser strasti in čutnosti

Si ne upate iz avta? Kar brez skrbi.

Več kot le avtomobilsko zavarovanje.

Pri sklenitvi avtomobilskega zavarovanja izkoristite dodatne ugodnosti v akciji Sprosti čas:

- zavarovanje **prtljage,**
- zavarovanje **odgovornosti in asistence za kolesarje**,
- zavarovanje **rehabilitacije** po prometni nesreči in kar
- do 30 EUR popusta pri **letnem turističnem zavarovanju**.

Več na triglav.si.

Vse bo v redu.

triglav

www.triglav.si

Polona Rupnik
Glavna in odgovorna urednica

Izobraževanje je investicija v kakovost človeškega kapitala

Človeški faktor, pojem, ki zajema celotno prebivalstvo, vse zaposlene ter tudi posameznega človeka in delavca, je samostojen oziroma neposreden in posreden dejavnik gospodarskega razvoja. Vse od 60-ih let prejšnjega stoletja je bil človeški faktor pojmovan kot dejavnik gospodarskega razvoja predvsem z vidika količine (število delovno sposobnih, število zaposlenih …), danes pa prevladuje poudarjanje kakovosti človeških virov. Ključni dejavnik, ki povečuje kakovost človeškega faktorja, pa je izobraževanje.

Izobraževanje je investicija, ki povečuje vrednost in kakovost človeškega kapitala. In prav ta v zadnjih desetletjih postaja ključni dejavnik uspešnosti, saj pojasnjuje največji del razlik v gospodarski rasti in razvitosti med državami ter razlik v gospodarski uspešnosti podjetij. Za povečanje količine in kakovosti človeškega kapitala pa je ključen dober izobraževalni sistem ter čim večja vključenost vanj.

Izobraževanje prinaša zelo raznolike učinke, dolgoročno pa so pomembni predvsem njihovi naložbeni učinki. Z vidika posameznika je to predvsem vpliv izobraževanja na njegovo produktivnost in prek nje na zaslužek, z vidika podjetja vpliv pridobljene izobrazbe in nenehnega izobraževanja zaposlenih na njihovo produktivnosti in prek nje na rezultat podjetja in z vidika družbe vpliv na gospodarsko rast in porazdelitev dohodka. Koristi od izobrazbe pa so še veliko širše od njenih ekonomskih oziroma naložbenih učinkov.

Ker pa izobraževanje le ni zastonj, obstajajo različni mehanizmi financiranja. V prvi vrsti so tu štipendije in spodbude za izobraževanje, ki so namenjene spodbujanju izobraževanja in doseganju višje izobrazbene ravni. To je osnovno vodilo. Podjetja pa kadrovske štipendije razpisujejo v skladu s svojimi kadrovskimi potrebami in ciljem, da bi si v določenem času zagotovili ustrezno usposobljen kader. Poleg tega lahko kadrovsko štipendiranje pripravi štipendiste na prihodnjo zaposlitev pri delodajalcu (štipenditorju) že v času izobraževanja, saj mu ta omogoča praktično delo in počitniško prakso v svojih podjetjih doma in v tujini, mentorstvo pri pripravi raziskovalnih, diplomskih in magistrskih nalog, predvsem pa mu takoj po končanem izobraževanju nudi zaposlitev.

Kolektor se že vrsto uvršča med največje štipenditorje v državi. V preteklosti je na primer podeljeval več štipendij zaradi sodelovanja v regijskih štipendijskih shemah. Po uvedbi zakona, po katerem se morajo štipendisti po vsaki zaključeni stopnji za eno leto zaposliti, pa podeljuje le še lastne štipendije, saj želi, da bi štipendisti čim prej zaključili šolanje.

V poletni številki Komunitatorja, ki je pred vami, boste našli kar nekaj o štipendiranju oziroma štipendistih. Če razmišljate, ali bi oddali prijavo in se potegovali za eno od razpisanih štipendij, je zdaj pravi čas.

Preživite poletje z najbolje prodajano žensko revijo

Vsaka Onaplus na prodajnih mestih vsebuje eno izmed daril:

*lak za nohte, *šminke, *rdečilo za lica

* več odtenkov

DARILO ob nakupu

POSEBNA *ponudba*

REVIJA + KNJIGA

€8,99

Knjigi je mogoče kupiti skupaj z revijo na izbranih prodajnih mestih.

Delo d.o.o., Dunajska 5, SI 1509 Ljubljana

Komunitator

Časopis KONCERNA KOLEKTOR Letnik 17 Poletje 2017

Utrip lokalne skupnosti

Festival čipke in cvetja

Gradbeništvo

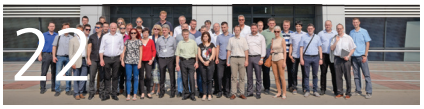
Idrija bo dobila garažno hišo

(Ne)znani (ne)znanci

To hočem tudi sam ali ko glasba postane ves tvoj svet

Predstavljamo

Kolektor investiral v VIAR



Poganjamo prihodnost

Kolektorjeva Prodajna akademija

Razglednica iz tujine

Karibski biser strasti in čutnosti

Delimo znanje

Ambasadorji znanja so podelili priznanja

Šport in rekreacija

Vi ste nori!

Fotografija na naslovnici:
Boštjan Berglez

Izdaja: FMR - MEDIA založništvo publikacije in promocija d. o. o., **Direktorica:** Tadeja Golob, **Glavna in odgovorna urednica:** Polona Rupnik, **Uredništvo:** Arkova 43, 5280 Idrija, **E-mail:** polona.rupnik@kolektor.com, **tel.:** (05) 37 50 599, **GSM** 051 689 204, **Grafični oblikovalec:** Andrej Potočnik **Sodelavci:** Armin Adrović, Danijela Brložnik, Anja Erjavec, Marko Germ, Natalija Kovač Jereb, Ludvik Mekuč, Bruno Rupnik, Polona Rupnik, Jernej Sever, Robert Šabec, David Velikanje, Zala Velkavrh **Fotografije:** Boštjan Berglez, Maks Brus, Marko Čuk, časopisna hiša Delo, G. E., Anja Erjavec, arhiv GJV, Branko Govekar, Lea Grgurić, Blaž Grošelj, Borut Hočevar, arhiv Karate kluba Kolektor Idrija, Mojca Gorjup Kavčič, Natalija Jereb Kovač, arhiv koncerna Kolektor, arhiv Urše Kmecl, Jelena Medić, mediaspeed.net, meinbezirk.at, Nejc Menard, arhiv Blaža Ogriča, arhiv Pasjega parka Ringa ringa laja, Tadeja Pavšič, Tadej Pečkaj, arhiv Aleka Pikla, Laura Podgornik, arhiv Primorskega vala, Klemen Rev, Bruno Rupnik, Polona Rupnik, Robert Šabec, Bojan Tavčar, Samo Trebižan za ICRA, Boštjan Vizjak, Robert Zabukovec **Oblikovna zasnova:** Futura DDB d.o.o. **Jezikovni pregled:** Barbara Bizjak **Naklada:** 8000 izvodov **Naročnina:** časopis je brezplačen **Tisk:** Delo d.o.o. **Distribucija:** Pošta Slovenije Časopis si lahko ogledate na spletni strani: www.fmr.si, www.kolektor.com **Naslovnica:** Lovilec sanj

Copyright© FMR - MEDIA. Fotografije in vsebina časopisa so zaščiteni z avtorskimi pravicami. Nobenega dela časopisa ni dovoljeno razmoževati, niti kako drugače kopirati, navedbe iz njega pa je mogoče uporabiti le po predhodnem pisnem dovoljenju izdajatelja.

V slaščičarni Emilija v centru Idrije je šest ustvarjalnih gimnazijcev in obetavnih fotografov odprlo pregledno razstavo svojih del. Na razstavi so se tako predstavili Jaka Jež, Miha Tratnik Bajc, Maks Brus, Tit Gantar, Jošt Rovtar in Katja Purgar, ki so v tem šolskem letu pod mentorskim vodstvom fotografa Roberta Zabukovca iskali fotografske motive v vrtu Kržišnik v Žireh in v vrtu Ljubevč v Idriji. Naučili so se zakonitosti dobre fotografije cvetlic in najboljših 18 fotografij tudi razstavili v sicer majhni, a obiskovalcem prijazni slaščičarni Emilija. Cvetice nam pripovedujejo najrazličnejše zgodbe in mladi fotografi so se navduševali nad cvetlicami v vseh njenih življenjskih obdobjih. Obiskovalce razstave je navdušil čudovit spekter treh letnih časov, ki ga v vsakdanji naglici spregledamo.

Osnovno šolo Idrija je na povabilo šolske skupnosti obiskal idrijski župan Bojan Sever, kjer so mu učenci zastavili vrsto vprašanj, podali nekaj opažanj in predlogov, ki se navezujejo šolo in njeno okolico, Idrijo in druge kraje v občini. Župan jim je obljubil novo šolsko knjižnico, pojasnil je, da skate parka po vsej verjetnosti ne bo, temveč bo zgrajeno novo kolesarsko igrišče. Kolesarska steza od Likarce do Marofa naj bi bila delno narejena že do konca tega leta. Glede kopališča ob Idrijci je razložil zahteve, ki jih tak projekt terja, na primer poglobitev struge reke ter ureditev »plaže« v tovrstne namene. Srečanje je bilo zelo uspešno, zato so se dogovorili, da se naslednje šolsko leto ponovno srečajo.

Idrija je gostila predstavnike projekta Tour des Villes, v katerem sodelujejo in se povezujejo štiri mesta z območja alpskega loka, ki se ponašajo z nazivom alpsko mesto leta – iz Slovenije sta to Idrija in Tolmin, iz tujine pa sodelujeta nemški Sonthofen ter italijanski Tolmezzo. Projekt je finančno podprl švicarski zvezni urad za prostorsko načrtovanje. Udeleženci srečanja v Idriji so iskali možnosti za revitalizacijo zapuščenih objektov in pri tem največ pozornosti posvetili idrijskim rudarskim hišam in iskanju načinov za njihovo revitalizacijo. V nadaljevanju projekta se bodo udeleženci srečali še v Sonthofnu v Nemčiji, v Tolminu in v Švici. Zaključke bodo jeseni leta 2018 predstavili na skupščini društva Alpsko mesto leta.

Idrijo sta obiskala ocenjevalca geoparkov, vključenih v globalno mrežo geoparkov, ki delujejo v okviru samostojnega programa pod okriljem Unesca. Slednji so vsaka štiri leta deležni preverjanja posebnih ocenjevalcev, koliko so v zadnjih štirih letih okrepili svoje delovanje, pridobili nove partnerje, izboljšali upravljanje geoparka in njegovo prepoznavnost, ga promovirali, razvijali geoturizem in blagovno znamko. Idrijski geopark, ki je bil v evropsko in globalno mrežo geoparkov na podlagi zahtevne kandidature vključen leta 2013, je bil tokrat prvič deležen preverjanja. Naloga ocenjevalcev, Američanke dr. Wesley Hill iz ameriškega geološkega združenja in komisije za geoparke ter Španca Javierja Lopeza iz geoparka Villuercas-Ibores-Jara, je bila na osnovi videnega pripraviti strokovno poročilo, ki ga bo na jesenskem zasedanju obravnaval in o njem odločal pristojni organ UNESCA. Tedaj bo tudi znano, kakšno ovrednotenje si je prislužil Geopark Idrija.

Na Idrijskem že stojijo bajtabukve – majhne hišice s knjigami. Prvo od skupno dvanajstih so konec maja v uporabo predali na Vojskem, sledile pa so še na Hlevišah, v Idriji, Spodnji Idriji, Idrijski Beli, Črnem Vrhu ter Godoviču. S tako imenovanimi »bajtabukvami« knjižnica širi bralno kulturo v naravi. Namen projekta pa je poleg širitve bralne kulture še ponesti knjige na prosto, v naravo, izven prostorov knjižnice in stran od mestnega jedra, jih postaviti na najbolj frekventne točke, kjer se ljudje pogosto zadržujejo in tako lahko kakšno minuto časa namenijo tudi branju. Omogočena je tudi izmenjava knjig. Knjigo iz bajtabukve lahko vzamemo domov ter jo pozneje vrnemo ali pa jo nadomestimo s kakšno svojo. Vsaka knjiga je označena z logotipom in v njej je tudi kazalka, na katero lahko bralci zapišejo svojo misel. Bajtabukve vizualno spominjajo na staro idrijsko rudarsko hišo z visokim pročeljem, strmo streho, majhnimi okni, strmimi stopnicami in gankom.

V Topilnici Hg so pripravili že 19. likovni ex-tempore v organizaciji Psihiatrične bolnišnice Idrija, ki se ga je tokrat udeležilo več kot dvajset likovnih ustvarjalcev – pacientov psihiatričnih ustanov Idrija, Polje, Vojnik in Begunje. Poleg likovnega izražanja je namen dogodka tudi druženje pacientov in strokovnjakov s področja psihiatrije. Likovno snovanje je dokaz, da ustvarjalnost živi tudi tedaj, ko se človek spopada z bremeni duševnih bolezni. Ustvarjalci so si za likovno ustvarjanje na ex-tempore izbrali zanimive motive iz prenovljene topilnice in njene okolice, najboljša dela so bila na zaključku srečanja nagrajena, pozneje na ogled na oddelku za delovno terapijo, nato pa so jih dali še na razstavo v topilnico.

Zavod PET, ki upravlja s pasjim parkom Ringa, ringa, laja v Idriji, uresničuje svoje cilje in začenja z izobraževanji. Najprej so izpeljali delavnico za otroke z naslovom Sobivanje. Člani zavoda so otrokom in njihovim staršem predstavili poslanstvo terapevtskih psov ter jih naučili, kako skrbeti za hišne ljubljenčke, kako se obnašati do psov, kako reagirati ob določenih situacijah in še mnogo drugih zanimivih stvari. Sledilo je izobraževanje, namenjeno vsem skrbnikom psov. Govora je bilo o osnovnem pasjem bontonu na javnih krajih, o pravilih igre v pasjem parku, udeležencem pa je bila na voljo strokovnjakinja, s katero so se pogovarjali o preprečevanju zdravstvenih težav pri psih, preprečevanju in preventivi pred ugrizi ter o drugih temah, ki so temelj odgovornega lastništva psov.

Župani občin v severnoprimorski regiji so sprejeli program Mrežne regionalne razvojne agencije, katerega glavna naloga je razvoj regionalnega omrežja kolesarskih povezav severne Primorske. Vzpostavitev kolesarskega omrežja na severnem Primorskem je osnovna infrastruktura, potrebna za razvoj kolesarskega turizma v regiji in spodbujanje zelene mobilnosti nasploh. Idrijsko-cerkljanska razvojna agencija bo do konca letošnjega leta pripravila elaborat označitve regionalnega kolesarskega omrežja. Po potrditvi elaborata bo predvidoma prihodnje leto že omogočena označitev kolesarskih poti, ki bodo ustrezale kriterijem. Tako bo že z manjšimi posegi mogoče povezati oziroma označiti trase kolesarskih poti. Predvideno bo tudi označevanje začasnih kolesarskih povezav na odsekih, kjer so potrebne investicije in je zato treba začasno usmeriti kolesarje izven predvidenih kolesarskih poti. ICRA bo pripravila tudi usklajene predloge investicij po občinah ter skupaj z občinami določila prioritete izvajanja investicij. V mrežo kolesarskih poti bodo povezali vse večje kraje in občine v regiji, saj se zavedajo, da kolesarji ne poznajo občinskih ali regijskih meja.

Na občinski praznik, 22. junija, je Idrija gostila Karavano študijskih krožkov 2017, ki sta jo letos v sodelovanju z Andragoškim centrom Republike Slovenije gostili Idrijsko-Cerkljanska razvojna agencija in Društvo klekljaric idrijske čipke kot lokalni izvajalki študijskih krožkov v idrijsko-cerkljanskem okolju. Karavana, ki vsako leto gostuje v drugem slovenskem kraju, je namenjena vsakoletnemu učenju in druženju krožkarjev, ki delujejo po vsej Sloveniji. Študijski krožki so majhne skupine za neformalno učenje odraslih, kjer se zbirajo, učijo, ustvarjajo in družijo posamezniki ter s svojimi rezultati prispevajo k razvoju in dogajanju v domačem okolju. Udeleženci karavane so na Mestnem trgu obiskovalcem na stojnicah, različnih delavnicah ter s skeči, petjem in drugimi zanimivimi prikazi predstavljali rezultate svojega dela z najrazličnejših področij.

Občina Idrija se je letos vključila v mednarodni projekt 3Smart, ki pomeni »Smart Building - Smart Grid - Smart City« oziroma Pametna stavba – pametno omrežje – pametno mesto. Osrednji namen projekta je zagotoviti tehnološke in zakonodajne osnove oziroma pogoje za navzkrižno energetsko upravljanje stavb, energetskih omrežij in večjih občinskih infrastruktur v Podonavju ter razvijati modularno platformo za usklajeno gradnjo in upravljanje distribucijskega energetskega omrežja. Ta platforma bo pilotno uporabljena in testirana na petih lokacijah v petih različnih državah znotraj podonavske regije – v Sloveniji, in sicer v Idriji, na Hrvaškem, v Avstriji, Bosni in Hercegovini ter na Madžarskem. Aktivnosti Občine Idrija v tem projektu se bodo osredotočile na postajo za daljinsko ogrevanje, ki ogreva tudi osnovno šolo, športni center in Modro dvorano, in na njeno nadgradnjo z dodatnimi funkcijami za spremljanje in upravljanje z energijo. Obstoječi sistem ogrevanja na plin bo nadgrajen s sistemi za proizvodnjo energije iz obnovljivih virov, kot sta mala sončna elektrarna ter kogeneracija – soproizvodnja toplote in elektrike, nekdanji rezervoarji za nafto pa bodo predelani v zalogovnike tople vode za ogrevanje. Osnovna šola bo opremljena s senzorji, ki bodo povezani v sistem EMS za upravljanje z energijo. Te nadgradnje bodo ogrevanim stavbam omogočile lastno proizvodnjo energije, njihovim upravljavcem pa različne scenarije uporabe in upravljanja z energijo na strani nadgrajenega obstoječega EMS. Med cilji projekta je tudi optimizacija distribucijskega sistema, testiranje in analiza različnih strategij ter scenarijev glede proizvodnje, porabe in prodaje toplotne in električne energije. Rezultata projekta bosta modularno programsko orodje za energetsko upravljanje stavb in energetskega omrežja ter strategija energetskega upravljanja mest na zakonodajni ravni za območje Podonavja.

Nabito polno prizorišče je z bučnim aplavzom pospremilo nastopajoče na že 22. mednarodnem festivalu Jazz Cerkno. Festival je odprl nacionalni jazzovski orkester Big Band RTV Slovenija in njegovi gostje, ki so občinstvo zadovoljili s sodobnim konceptom s tradicionalnim pristopom in učinkovitimi solističnimi deli. Sledil je nastop kvarteta mariborskega kitarista Sama Šalamona, enega slovenskih najaktivnejših jazzistov, ki je odigral nove Šalamonove skladbe, napisane posebej za festival. Četverica veščih glasbenikov je skladbe po konvencionalnih začetkih namreč začela drobiti in se igrati z zvenom svojih glasbil ter si podajati hrupne odkruške na sledi bolj avantgardnih pristopov in s tem ustvarila soočanje bolj melodičnih delov skladb z eksperimentalnimi prijemi. V zaključku prvega dne je premierno nastopil trio Hailuja Mergie, v ZDA živečega etiopskega klaviaturista in harmonikarja. Na koncertu v glasbeni šoli sta nastopila ameriška kitaristka Mary Halvorson in bobnar Thomas Fujiwara, ki sta navdušila z izjemno usklajenim igranjem tenkočutnih skladb. Oba sta zvečer nastopila na glavnem odru še kot del Tomeka Reid Quarteta, ki je poslušalstvo raznežil s krhko glasbo na meji klasike in jazza. Poleg omenjenih so bili še mnogi drugi nastopajoči, vsem pa je bilo na koncu skupno zadovoljstvo. Tudi obiskovalci in tuji organizatorji so pohvalili izbor in kakovost nastopajočih, odličen zvok in splošno vzdušje.

V spomin na pomemben dogodek iz svoje rudarske zgodovine je občina Idrija 22. junija proslavila občinski praznik. Osrednji dogodek ob obeležbi praznika je bila slavnostna seja idrijskega občinskega sveta, na kateri so podelili občinske nagrade. Pirnatovo nagrado je prejel moški pevski zbor Pobje iz Črnega Vrha za predanost zborovskemu petju in bogatitev kulturnega utripa. Prejemniki nagrade Jožefa Mraka so Slavko Moravec, Dimitrij Kavčič, Edvard Brus in Tomaž Štravs, avtorji projekta »Bombe nad Idrijo«. Podelili so tudi tri nagrade občine Idrija, in sicer: Prostovoljnemu gasilskemu društvu Spodnja Idrija za 112 let nesebičnega humanega delovanja in ohranjanja gasilske tradicije, Kanomeljskim puncam za ohranjanje ljudskega pevskega in godčevskega izročila in dr. Jerneju Severju za izjemen prispevek k razvoju in kakovosti karateja v Občini Idrija. Dobitnik nagrade za mlade ustvarjalce je Adam Gnezda Čerin, ki jo je prejel za uspešno začeto nogometno športno pot.

Sonce, les in veliko recikliranih šolskih stolov

Urbana akcija na Arkovi ulici

Zala Velkavrh

Na Arkovi ulici so se pojavile nove klopi, miza za igranje družabnih iger, rdeča korita z drevesi, ki podpirajo ploščadi za počivanje, in informacijske table. »Pozabljen del Idrije, v katerem se nič ne dogaja,« je junija tako korenito spremenil svojo podobo.

Rdeči kosi urbane opreme na Arkovi ulici so unikatni in so bili izdelani posebej za Uto, Alijo in Brusovše. Postavitev opreme je rezultat procesa, s katerim je Kulturno društvo prostoRož v sodelovanju z Inštitutom za politike prostora (IPoP) spodbudilo prenovo javnega prostora na območju.

Od ideje do drugačne ulice v pol leta

Urbana akcija je del projekta Trajnostna urbana regeneracija. Ko je bila prijava Občine Idrije izbrana kot najboljša od osmih prijav za sodelovanje, sta ekipi prostoRoža in IPoPa februarja začeli z delom na območju Ute, Alije in Brusovš. prostoRož se je najprej lotil raziskovanja prostora. Skupaj s študenti arhitekture so analizirali, kje leži javni prostor, kakšna je prometna situacija, koliko avtomobilov je parkiranih in kakšne so povezave za pešce in kolesarje. Analizirali so tudi program v zgradbah in šteli zelene površine, drevesa in kose urbane opreme, kot so luči, klopi, korita za rože in smetnjaki. Delo se je nadaljevalo s serijo sestankov. Najprej z občino, nato s predstavniki lokalnih organizacij (dom upokojencev, vrtec, šola, Idrija 2020, cerkev ...), ki so govorili o pozitivnih, negativnih in potencialno zanimivih točkah na območju.

Predstavljam si … boljši javni prostor

V marcu so s prvo akcijo, pisanimi začasnimi poslikavami cest, zidov in fasad pozabljenih zgradb, članice prostoRoža želele vzpodbuditi domišljijo prebivalcev. Poslikave so opozarjale na javni prostor in na potencial, ki ga ponuja za bolj kakovostno preživljanje prostega časa. Na isti dan so vsi prebivalci v nabiralnike dobili letake, na katere so lahko zapisali svoje želje za sosesko. V nabiralniku, ki je visel ob Vrtcu Idrija, se je znašlo kar 124 pobud, od tega je bilo 72 različnih predlogov. Dodatne predloge so prebivalci podali še na aprilskem sestanku. prostoRož je pobude prebivalcev predstavil občini in se zavezal, da bo nekatere med njimi tudi uresničil.

Veliko pobud se je nanašalo na Arkovo ulico: prebivalci so si želeli klopi, prostore za počitek in igro ter več zelenja. Skupina otrok je izkoristila preprost sistem za oddajo pobud in v nabiralnik oddala skoraj 30 predlogov za nogometni gol. Odločitev arhitektk iz društva prostoRož zato ni bila težka. Konec junija so na devetih različnih lokacijah na Arkovi postavile urbano opremo po lastnih načrtih, nogometno igrišče pri osnovni šoli pa je dobilo dva manjša premična gola.

Predstavniki občine se učijo o urbani prenovi

Vzporedno z aktivnostmi v soseski je Inštitut za politike prostora – IPoP izvajal tudi serijo izobraževanj za občinske uslužbence. Med temami so vključujoč in celosten urbani razvoj, pomen urbane prenove nasproti pozidavi novih zemljišč ter vključevanje prebivalcev v procese odločanja in izvajanja sprejetih odločitev. V marcu so se uslužbenci udeležili delavnice o vključevanju prebivalcev, na kateri so se spoznali z osnovami procesov vključevanja. Pogovarjali so se o prednostih in izzivih vključevanja javnosti ter o njihovih izkušnjah s temi procesi. V času pisanja tega članka so potekale priprave na pogovor o skupnostnem prostoru v Idriji, konec avgusta pa se bodo uslužbenci odpravili še na študijski obisk na Dunaj, na katerem bodo spoznali primere dobre prakse na področju urbane prenove.

Pri postavljanju korit z drevesi in ploščadi za počivanje pred prhavzom so pomagali tudi upokojenci.

Urbano pohištvo bo ostalo vsaj do poletja

Urbano pohištvo je izdelano iz recikliranih šolskih stolov in klopi, sodov in smrekovega lesa, ki je zaščiten z lanenim oljem. Na Arkovi bo ostalo vsaj do septembra, ko se bo ekipa prostoRoža ponovno sestala s predstavniki občine, lokalnih organizacij in s prebivalci. Skupaj bodo ocenili, katere lokacije so najbolj priljubljene, katere kose urbane opreme se največ uporablja in kateri so moteči. Za zdaj je začasno pohištvo na Arkovi test, na podlagi katerega se lahko prebivalci in občina odločijo, kaj si želijo na ulici. Prvi dobri odzivi lokalnih prebivalcev kažejo, da Arkovo ulico čaka lepa prihodnost.

Aktivnosti izvajata Društvo prostoRož in Inštitut za politike prostora ob finančni pomoči Ministrstva za okolje in prostor. Sredstva za drevesa in koše za smeti prispeva Krajevna skupnost Mesto Idrija. Občina Idrija aktivno sodeluje v procesu in bo uvedla trajnejše rešitve.

Pisane začasne poslikave so marca opozarjale na spregledan javni prostor.

Aprilski sestanek s prebivalci v Vrtcu Idrija, na katerem je debata že potekala o klopeh na Arkovi ulici.

Začasno pohištvo je zgrajeno iz recikliranih šolskih stolov, sodov in smrekovih desk. Testirate ga lahko vsaj do septembra.

Del učenja o soseski je obsegal tudi urbani sprehod, na katerem so arhitekte vodili člani Medobčinskega društva slepih in slabovidnih Nova Gorica.

Kaj načrtuje občina?

Začasna urbana oprema na Arkovi ulici je začetek obsežnejšega procesa prenove. Poleg klopi, dreves in miz bodo v prihodnjih mesecih postavljeni novi koši za smeti, občinska uprava pa išče rešitve za dodatno osvetlitev ulice in bolj lično ureditev ekoloških otokov. Po koncu testnega obdobja bodo v sodelovanju z lokalnimi prebivalci določene trajnejše rešitve za urbano opremo. Načrtovana kolesarska steza po spodnjem delu Arkove ulice bo dodatno spodbudila trajnostno mobilnost v tem zelo aktivnem mestnem predelu. Prav tako se bo po poletju nadaljevalo iskanje rešitev za drugačen parkirni režim, ki bi povečal zelenice in ohranil število parkirnih mest, ter za možnost priklopa stanovanjskih blokov na daljinsko ogrevanje. Slednji, dolgoročnejši načrti bi tako v večji meri uresničili pobude in želje prebivalcev po bolj urejenih in prijaznejših javnih površinah.

Festival čipke in cvetja

Anja Erjavec

Tradicionalni 36. Festival idrijske čipke je letos minil v znamenju čipk in cvetja. Največja prireditev občine Idrija je na vroč in sončen konec tedna obiskovalcem postregla z naborom številnih dogodkov in aktivnosti ter dvignila utrip mestnega jedra. Trlo se je klekljaric, raznolikih ponudnikov na tržnici in obiskovalcev. Letošnja popestritev festivala, ki je pritegnila pozornost obiskovalcev, je bil vsekakor floristični festival, ki je predstavljal tudi eno rdečih niti tokratnega Festivala idrijske čipke.

Prvo floristično srečanje v Sloveniji

»V tujini so floristični festivali že dolgo ustaljena praksa. Idejo za izvedbo tega pri nas se mi je porodila lansko leto, ko sem se udeležil podobnega festivala v sosednji Italiji,« je povedal priznani idrijski florist Ivo Uršič. Z idejo se je oglasil še pri županu in po njegovem »žegnu« začel s pripravami in organizacijo prvega mednarodnega floističnega srečanja v Sloveniji. Povabil je uveljavljene floriste iz devetih evropskih držav in pri tem sodeloval s Sabino Šegula, znano po okrasitvi vatikanske bazilike svetega Petra, ter Centrom idrijske dediščine.

V Idrijo je pripotovalo okoli 20 floristov iz Slovenije, Velike Britanije, Nizozemske, Francije, Belgije, Italije, Hrvaške, Srbije in Ukrajine, ki jim takšni dogodki predstavljajo zgolj užitek in osebno zadovoljstvo, saj se jih udeležijo povsem prostovoljno in brez honorarja. »Ustvarjalcem smo predhodno določili frekventne točke v mestu in jim poslali fotografije posameznih lokacij, da so si lahko predstavljali prostor in na dogodek prišli z že dovršeno idejo. Tema festivala je bila čipka, povezana s cvetjem, vsak pa se je skozi cvetlične aranžmaje izražal na svojevrsten način,« je začetke strnil Ivo. Poleg cvetličnih instalacij po idrijskem mestnem središču pa je bil floristom poseben izziv tudi izdelava cvetličnih kreacij, ki so bile nato skupaj s svečanimi oblekami z všito čipko, izdelanimi za lanski kongres ODIFA, predstavljene na sobotnem modnem spektaklu na Mestnem trgu.

Porabili cel tovornjak cvetja

Za izdelavo vseh cvetličnih umetnin je bilo poleg številnih ur dela porabljenega tudi ogromno cvetja. Cvetje je delno financirala občina, delno pa so k dobavi pripomogla Ivova dolgoletna poznanstva in sodelovanja s cvetličarnami na Nizozemskem. Sodelujoča florista iz Nizozemske pa sta Idriji velikodušno podarila 600 orhidej, od katerih je večina krasila idrijski grad.

Obiskovalci so cvetlično podobo mestnih ulic lepo sprejeli in tudi floristi so bili izjemno zadovoljni z odzivom. »Naš dogodek je čudovito sovpadal s Festivalom idrijske čipke in mislim, da smo ga lepo popestrili. Odlični evropski floristi, ki so si med obiskom pri nas ogledali podzemni muzej v Antonijevem rovu in Bolnico Franjo, so bili očarani nad lepotami mesta, zgodovino, očarljivostjo čipk in domiselnim združevanjem čipk s cvetjem. Bili so zadovoljni z odzivom tako domačih kot tujih obiskovalcev, zlati pa so bili navdušeni nad vzdušjem na modnem spektaklu,« je vtise še povzel Ivo.

Novi
Renault CAPTUR
Izberi drugačno pot.

RENAULT
Passion for life

5 ČISTA* 5KA
5 let podaljšanega jamstva
5 let brezplačnega rednega servisa
1 leto brezplačnega obveznega in kasko zavarovanja

Že za
119 €
na mesec**

*Velja ob nakupu preko Renault Financiranja in vključuje 5 let podaljšanega jamstva, 5 let brezplačnega rednega servisa ter obvezno in osnovno kasko zavarovanje za prvo leto. 5 let jamstva obsega 2 leti tovarniške garancije in podaljšano jamstvo za 3., 4., in 5. leto ali 100.000 km, karkoli se zgodi prej. Brezplačni redni servis velja 5 let ali 100.000 km, karkoli se zgodi prej.
** Velja ob nakupu preko Renault Financiranja. Več informacij o ponudbi, pogojih nakupa in informativni izračun mesečnega obroka je na voljo na www.renault.si

Poraba pri mešanem ciklu 3,6 - 5,6 l/100 km. Emisija CO_2: 95 -127 g/km. Emisijska stopnja: EURO 6b. Emisija NOx: 0,0144 – 0,0407 g/km. Emisija trdnih delcev: 0,00006 – 0,0021 g/km. Število delcev ($x10^{11}$): 0,02 – 39,97. Ogljikov dioksid (CO_2) je najpomembnejši toplogredni plin, ki povzroča globalno segrevanje. Emisije onesnaževal zunanjega zraka iz prometa pomembno prispevajo k poslabšanju kakovosti zunanjega zraka. Prispevajo zlasti k čezmerno povišanim koncentracijam prizemnega ozona, delcev PM_{10} in $PM_{2,5}$ ter dušikovih oksidov.

Renault priporoča elf
renault.si

Slika je simbolna. Renault Nissan Slovenija d.o.o., Dunajska 22, 1511 Ljubljana.

COPYRIGHT: JAN STEINHILBER

O13 PSC IDRIJA, Arkova ul. 13, IDRIJA, tel.: 05 373 40 40

ODPRTO: PON. - PET 8. - 16. SOBOTA, NEDELJA ZAPRTO.

Poznate floristiko Ivo?

Cvetličarstvo in Vrtnarstvo Ivo Floristika IVO, Mestni trg 15, Idrija

Pon, sre, čet, pet 9-17, sob 8-12, tor, ned zaprto. **05 377 90 52, 041 391 707, ivo.ursic@gmail.com**

To hočem tudi sam ali ko glasba postane ves tvoj svet

Robert Šabec

Doslej prehojeno glasbeno pot mladega glasbenika Blaža Ogriča bi že lahko vpisali v rubriko neverjetnega. Neverjetni so sami začetki njegovega ukvarjanja z glasbo, ki so polni prijetnih presenečenj, posebno presenečenje pa so tudi njegovi dosedanji visoko profesionalni dosežki, ki jih je sicer še kot študent že deležen na svojem področju.

Blaž se je v minulem letu prvič udeležil obeh turnej s priznanim mednarodnim mladinskim orkestrom Gustav Mahler Jugendorchester, letos pa je postal celo njihov prvi hornist. Nastopali so v Lizboni, v Madridu, Barceloni, Parizu, Pordenonu, Frankfurtu, na Dunaju … in to v najbolj prestižnih dvoranah, kot je npr. dunajski Musikverein, kjer med drugim poteka tudi znameniti novoletni koncert. Od letošnjega januarja je tudi stalni član Orkestra SNG Opera in balet Ljubljana, kjer igra solo rog, prav pred nekaj meseci pa je uspešno opravil tudi avdicijo za Simfonični orkester RTV Slovenija. O tem, kako potekajo izbori za sprejem med eminentne glasbenike, ve povedati, da so ti praviloma organizirani »v treh etapah«. Na prvi in drugi stopnji naj bi se igralo za zaveso, da komisija ne vidi, kdo je izvajalec in sliši samo glasbo, na tretji stopnji pa se igra neposredno pred njimi. Zahteve naj bi bile podobne, kot bistveno razliko pa izpostavi število kandidatov. »V Opero je na avdicijo prišlo kakšnih deset, na RTV pa mislim, da trinajst kandidatov. Ko pa je avdicijo organiziral Gustav Mahler Jugendorchester, pa nas je bilo tam kakšnih dvesto iz cele Evrope. Na avdicijo za različne inštrumente jih je prišlo kakšnih dva tisoč, od tega dvesto samo za rog,« o izjemno močni konkurenci iz prve roke pove Blaž.

Dosedanji uspehi in priznanja v mlajši konkurenci

Njegova celotna dosedanja glasbena pot je polna uspehov. Naj predstavimo nekaj njegovih najvidnejših dosežkov. Leta 2007 se je udeležil mednarodnega tekmovanja solistov in komornih skupin v Beogradu in prejel prvo nagrado. Na regijskem tekmovanju mladih glasbenikov Primorske v Kopru (2008) je prejel zlato priznanje, posebno nagrado za najbolje izvedeno obvezno skladbo v kategoriji in posebno nagrado za najvišje število točk v kategoriji. Na 37. tekmovanju Temsig (2008) je osvojil drugo nagrado in srebrno plaketo. Za najboljšo izvedbo skladbe slovenskega

skladatelja F. Juvanca Fragmenti mu je nagrado podelilo Društvo slovenskih skladateljev, dobil pa je še posebno priznanje žirije in organizacijskega odbora Temsig. Po treh letih je na tem tekmovanju ponovno prejel prvo nagrado in zlato priznanje. Na 42. tekmovanju mladih slovenskih glasbenikov (2013) je kot član Kvarteta rogov KGBL prejel zlato plaketo. Pred tremi leti se je ponovno udeležil tekmovanja Temsig in še enkrat prejel zlato plaketo. Izpopolnjuje se na seminarjih pri priznanih profesorjih: Radovanu Vladkoviću, Johannesu Hiterholzerju, Luizu Carlosu Garcii in Daleu Clevengerju. Igral je z odličnimi dirigenti, med drugim s: sirom Nevillom Marrinerjem, Philippom Jordanom, Christophom Eschenbachom, Danielom Hardingom. Leta 2013 je kot solist nastopil s Simfoničnim orkestrom KGBL, že kot dijak pa je bil reden substitut v naših simfoničnih orkestrih. Nenazadnje je tudi dobitnik Škerjančeve nagrade, ki jo najboljšim dijakom za študijske dosežke podeljuje Konservatorij za glasbo in balet Ljubljana.

Ko je na delu nepredvidljiva usoda

Po uspešno zaključeni srednji glasbeni šoli v Ljubljani, na katero ga vežejo prijetni spomini na profesorja Primoža Zemljaka, je študij nadaljeval na Akademiji za glasbo, kjer pod mentorstvom prof. Boštjana Lipovška obiskuje drugi letnik. Pedagoško delo pa je Blaž že izkusil tudi kot profesor, saj je do letošnjega leta rog poučeval na Glasbeni šoli Kranj. Pot do vseh teh izjemnih dosežkov pa je bila vse prej kot preprosta. Da se je sploh pričel ukvarjati z glasbo in igranjem roga, je pravzaprav poskrbela, če že ne višja sila, pa vsaj srečno naključje. »Najprej sem treniral nogomet in staknil poškodbo. Mama mi je rekla, da bi bilo dobro, da pustim šport in se odločim za nekaj drugega. Po posvetu doma sem sklenil, da bom pričel obiskovati glasbeno šolo. Mislil sem, da bi se poskusil na klavirju ali kitari, domov pa sem dobil pismo, da sem sprejet v glasbeno šolo, in to ne za učenje kitare ali klavirja, temveč roga, ki je bil meni takrat povsem neznan inštrument,« o svojih prvih korakih v svet glasbe pove Blaž. Povsem nepoznan inštrument pa ni bil le njemu, temveč tudi njegovim domačim, saj nihče od njih ni glasbeno izobražen, čeprav je bil, kot rad pove sam, z njihove strani vseskozi deležen neizmerne podpore pri svojem delu. Sledila je odločitev in dejanski vpis na Glasbeno šolo v Idrijo. Blaž ob

tem nikoli ne bo pozabil še enega dogodka, povezanega s svojim prvim fizičnim stikom s tem nenavadnim inštrumentom. »Spominjam se dneva, ko sem v glasbeni šoli prvič dobil rog in prvih povsem neuspešnih poskusov pihanja, ki sem jih opravil doma. V inštrumentu je pričelo nekaj pokati in piskati, a seveda nismo niti približno vedeli, kaj je narobe. Na srečo je bil problem le v kondenzu, ki se nabira, kar se pri tem inštrumentu pogosto dogaja,« med smehom še doda Blaž. Stvari pa so se že kaj kmalu pričele postavljati na svoje mesto, saj se je igranja na francoski rog pričel učiti pri prof. Neži Gruden.

»Imel sem izjemno srečo, da me je poučevala prof. Neža Gruden, ki ne samo da je izvrstna profesorica, ampak je tudi izjemna motivatorka. Brez nje zagotovo ne bi nadaljeval šolanja na srednji glasbeni šoli,« se z veliko mero hvaležnosti svoje prve mentorice spominja Blaž, ki ob tem še doda, da je pomemben delež pri njegovi odločitvi prispevalo tudi Godbeno društvo rudarjev Idrija: »Ko postaneš član »pleh muske«, te resnično »potegne«, ti da zagona, saj se ti zdi nadvse velik uspeh, da postaneš del te druščine sijajnih glasbenikov.« Po srednji šoli pa je odločitev za nadaljnji študij, kot pravi sam, že precej lažje dozorela, saj se je štiri leta izobraževal in prijateljeval s sošolci, ki so delili podobno zanimanje do glasbe ter občudovali klasiko in jazz. »Glasba tako dejansko postane ves tvoj svet,« ob tem pove Blaž in takoj zatem še pristavi: »Dobro se spominjam dogodka, s katerim sem dokončno pri sebi sprejel odločitev, da bom igral rog. Ta se je pripetilo v srednji šoli, ko je Slovenska filharmonija igrala Straussovo Alpsko simfonijo. To je bilo

pa pravi »vau«. Ko sem tam zaslišal tistih osem rogov, ki igrajo, sem si pa sam pri sebi le še rekel: To hočem tudi sam.«

Kam v prihodnosti

Danes se Blaž že ozira v čas po zaključenem študiju na ljubljanski akademiji. Če mu bo dopuščal čas, si nadaljnjega študija želi prek mednarodne izmenjave Erasmus, tudi zato, da bi lahko na ta način ostal v tujini še kakšno dodatno leto. »Če bi se pokazala priložnost, bi želel igrati v kakšnem od izjemnih orkestrov v Evropi, kot je Simfonični orkester Bavarskega radia, Gewandhaus Leipzig itn. Veliko je zelo dobrih orkestrov in želel bi se poskusiti vsaj na eni od njihovih avdicij,« pa svojo pripoved sklene, po letih sicer še rosno mladi, po izkušnjah pa že prekaljeni glasbenik Blaž Ogrič.

»Pravilno ločevanje odpadkov – izziv sprejet«

Danijela Brložnik

V minulem šolskem letu so dijaki drugega in tretjega letnika idrijske Gimnazije Jurija Vege prvič lahko obiskovali izbirni predmet Projektno delo z osnovami raziskovalnega dela. Namen predmeta je seznaniti dijake s projektnim in raziskovalnim delom, končni cilj pa je, da dijaki izdelajo svoje raziskovalne naloge.

V želji, da bi jim posredovali čim več znanja, ki temelji na praktičnih izkušnjah področja vodenja projektov, so me povabili k sodelovanju, koncern Kolektor pa je to omogočil. V drugem letniku je poudarek na pridobivanju potrebnega znanja za kakovostno izdelavo projektne oziroma raziskovalne naloge, ki jo morajo dijaki dokončati v tretjem letniku. Da bi se s projektnim delom seznanili tudi v praksi, in ne le v teoriji, smo se odločili za izvedbo učnega projekta. Na pobudo nosilke predmeta, profesorice kemije Magdalene Klasinc, smo izvedli projekt izboljšanja ločevanja odpadkov v Gimnaziji Jurija Vege.

Na podlagi ankete, ki so jo dijaki v okviru predmeta izvedli med dijaki in delavci šole, so se odločili za izdelavo vizualnih pripomočkov, ki so jih namestili na vse ekološke otoke v gimnaziji. Projekt še zdaleč ni bil enostaven in jim je predstavljal kar velik izziv. Treba je bilo nabaviti ustrezne materiale, jih obdelati, sestaviti, namestiti in na koncu z ustrezno predstavitvijo še predati v uporabo. Da bi svoje ideje uresničili, so morali zbrati potrebna sredstva in tu jim je v veliki meri pomagalo podjetje Kolektor Group, pri čemer so dobili nalogo, da stroške upravičijo z ustreznim znižanjem stroškov odvoza odpadkov za Gimnazijo Jurija Vege. Da bodo lahko potrdili, v kolikšni meri jim je to uspelo, bo treba še malo počakati. Konec leta 2017 bodo že lahko primerjali stroške odvoza odpadkov pred ureditvijo ekoloških otokov.

Prvi odzivi so pozitivni. Ekološki otoki so lepo in pregledno urejeni. Opremljeni so s prozornimi cevmi, ki so napolnjene s sortiranimi odpadki po posameznih skupinah in nazorno prikazujejo, kateri odpadki spadajo v kateri smetnjak. Barvni pokrovčki na ceveh dodatno pripomorejo k jasni opredelitvi vrste odpadkov, ki je z napisi enake barve označena še na posameznem smetnjaku. Zabavni motivacijski napisi dodatno spodbujajo dijake k pravilnemu ločevanju odpadkov. Po besedah čistilk (ki morajo, preden odpadke odložijo v kontejnerje, še preveriti ustreznost ločevanja in odpadke v primeru neustreznega ločevanja še dodatno sortirati) je po prvem mesecu uporabe že opaziti izboljšanje v kakovosti ločevanja. Do pike na i manjkajo le še novi smetnjaki za biološke odpadke z odpiranjem na pedal, ki bodo nadomestili obstoječe, ki jih je treba odpirati z roko, in so še v fazi nabave.

Dijaki so med izvedbo projekta pokazali veliko mero zagnanosti, iznajdljivosti in ustvarjalnosti pa tudi ročnih spretnosti ter timskega duha. Za kakovost in uspešnost raziskovalnih nalog, ki jih delajo kot posamezniki ali v parih, se ni bati.

Pri izvedbi projekta so dijakom Ani Hladnik, Andreju Poglajnu, Cenetu Skrtu, Črtomirju Hadalinu, Katarini Kokalj, Niki Brložnik, Niki Poljanšek, Tilnu Klincu ter mentorici Danijeli Brložnik poleg podjetja Kolektor Group pomagali še EVT Sistemi, Vasja transport – Vasja Gnezda s. p. in Komunala Idrija. Ne smemo pa pozabiti na profesorja praktičnega pouka Viktorja Pišljarja in Jurija Dreva, ki sta skupaj z dijaki programov strojni tehnik in mehatronik-operater, poskrbela za razrez in obdelavo cevi iz pleksi stekla.

GRAJSKI VEČERI
NA GRADU GEWERKENEGG

SIMFONIČNI ORKESTER RTV SLOVENIJA

RTV SLO | SIMFONIČNIORKESTER RTVSLOVENIJA

DIRIGENT: MIHA ROGINA | SOLIST: ARMIN ĆORALIĆ

PETEK | 8. 9. 2017 OB 19.00

Dvorišče gradu Gewerkenegg | Idrija
V primeru dežja v telovadnici Gimnazije Jurija Vege.
PRODAJA VSTOPNIC: pisarna JSKD | Lapajnetova 7, Idrija | 37 43 357 | oi.idrija@jskd.si | uro pred koncertom

Organizacija: Jskd
Grajske večere financira občina Idrija: OBČINA IDRIJA
Sponzor koncerta: KOLEKTOR

Mednarodni sejem CWIEME velja za enega najpomembnejših dogodkov za dobavitelje komponent motorjev, saj na sejmu vsako leto sodelujejo globalni igralci s področij elektroindustrije, med katerimi je tudi Kolektor. Sejem je namenjen srečanju strokovnjakov in inženirjev z novimi in obstoječimi dobavitelji, iskanju inovativnih izdelkov in rešitev ter mreženju. Je idealna platforma za podjetja, da izpostavijo svoje izdelke in rešitve za ključne kupce. Kolektor se je letos obiskovalcem predstavil s programi iz divizije Komponente in sistemi – komutatorji, magnetika, hibridika ter elektronika in pogoni. Sejem predstavlja tudi pestro ponudbo materialov in opreme za vgradnjo v transformatorje, zato je velika priložnost za Kolektor Etro, da obišče svoje dobavitelje oziroma razišče nove potencialne dobavne vire.

Predstavniki več v Kočevju delujočih podjetij so skupaj s tamkajšnjim županom Vladimirjem Prebilčem in ravnateljico Gimnazije in srednje šole Kočevje Meto Kamšek podpisali donatorske pogodbe in pismo o nameri financiranja novega izobraževalnega programa strojni tehnik. Šola se je za izvajanje omenjenega programa odločila zaradi razvojnih in kadrovskih potreb tamkajšnjega gospodarstva, zanj pa bo letno potrebovala okoli 125 tisoč evrov. Ministrstvo za izobraževanje, šolstvo in šport je odobrilo izobraževalni program in hkrati nekatere delodajalce v občini zavezalo za pomoč pri opremljanju prostorov za praktični pouk. Projekt je tako podprlo pet podjetij s skupno vsoto 60.000 evrov, med donatorji je tudi Kolektor Sikom, ki ima že devet let podružnico tudi v Kočevju. »Vodstvo občine se zaveda, da se lahko napredek in dobrobit prebivalcev gradita samo z močnim gospodarstvom, to pa potrebuje močan šolski sistem, iz katerega črpa usposobljene kadre,« je na dogodku povedal direktor Kolektor Sikoma Dejan Velikanje. V Kolektorju se zavedajo, da je investicija v znanje investicija v prihodnost, zato so poleg donacije v opremo dijakom ponudili tudi možnost štipendiranja in opravljanja prakse. Z izobraževanjem strojnih tehnikov bodo pričeli z novim šolskim letom, do zdaj pa se je zanj odločilo 20 prijavljenih. Gimnazijo in srednjo šolo Kočevje pa sicer v tekočem šolskem letu obiskuje 315 dijakov.

V Portorožu so pripravili 9. industrijski forum IRT, ki predstavlja vir znanja in izkušenj za stroko. Kot že vrsto let doslej je na njem aktivno sodelovalo podjetje Kolektor Orodjarna s poslovnim centrom Vision. Pri izboru programa foruma vodita programski odbor dva jasna cilja: prvi je oblikovati program iz industrije in za industrijo, ki bo seznanil strokovno javnost z novostmi, inovacijami, rezultati raziskav in razvoja, sodobnimi tehnologijami in njihovo uporabo ter resničnim stanjem in izkušnjami z vseh osrednjih tem foruma, drugi pa je s programom podpreti forum kot mesto za učinkovito izmenjavo mnenj in izkušenj ter navezovanje strokovnih in poslovnih stikov. Osrednje dogajanje foruma so predstavitve strokovnih prispevkov in razprave, ki jih dopolnjujejo okrogla miza, strokovna razstava in veliko druženj. Kolektor se je tudi letos predstavil v vlogi znanilca tehnoloških sprememb v družbi. Dr. Jure Skvarč, vodja PC Vision, je udeležencem na poljuden način predstavil umetno inteligenco, vejo računalniški znanosti, ki se ukvarja z razvojem inteligentnih strojev. Izpostavil je pomembno vlogo, ki jo ima umetna inteligenca že danes, in na primerih pokazal izjemen potencial za razvoj področja v prihodnosti.

Zaradi povečanih potreb delovne sile so v Kolektor ATP v Postojni pripravili prvi zaposlitveni sejem, kamor so povabili vse iz območja notranjske, primorske in osrednjeslovenske regije, ki iščejo karierne izzive in jih zanimajo aktualna prosta delovna mesta v podjetju. Odziv na dogodek je presegel pričakovanja. Zbralo se je 130 ljudi, ki so jim predstavili podjetje in jim omogočili hitre individualne razgovore z vodji posameznih enot. Obiskovalce je nagovoril direktor podjetja Marko Vihtelič ter jim predstavil koncern Kolektor, njegove poslovne divizije in programe ter spregovoril o strateških ciljih, katerih glavni namen je rast. Podrobneje je predstavil vizijo in področja delovanja podjetja Kolektor ATP in njegove podružnice Kolektor ATS v Srbiji. Poleg programa komutatorjev in čistilne tehnike se podjetje čedalje bolj usmerja na program hibridike.

V Postojni so sredi junija slovesno odprli prenovljeno vodarno in vodno zajetje Korotan. Dela so potekala v okviru obnove in posodobitve vodovodnega sistema v občinah Pivka in Postojna. Celotna investicija se izvaja v okviru projekta Oskrba s pitno vodo v porečju Ljubljanice, ki predstavlja največji projekt v zgodovini obeh občin. Na projektu sta prvič skupaj izvedbeno sodelovali podjetji Kolektor Sisteh in Kolektor Strix in v celoti poskrbeli za projektiranje tehnološke rešitve, dobavo hidromehanske in elektro opreme ter zagon celotnega tehnološkega sistema priprave pitne vode. Kolektor Strix je prenovljeno vodarno opremil z ultrafiltracijo, najsodobnejšo in najučinkovitejšo tehnologijo prečiščevanja vode. Ultrafiltracija je postala standardna metoda zagotavljanja neoporečnosti pitne vode, kar pomeni vedno enako kakovost vode ne glede na vstopno motnost. Naprava v vodarni Korotan zmore pripraviti do 20 kubičnih litrov pitne vode na sekundo, kar pomeni pridobitev pomembnega dodatnega vodnega vira tako za postojnsko kot tudi pivško občino. Kolektor Sisteh je v okviru projekta prevzel projektiranje, dobavo in zagon elektro dela projekta, vključno z izvedbo avtomatizacije in nadzornega sistema.

Maribor je bil prizorišče 37. konference PODIM, največjega podjetniškega, start-up in inovacijskega dogodka v regiji. Letošnjega se je udeležilo več kot 800 udeležencev, med katerimi je bilo 50 mednarodno uveljavljenih investitorjev, 100 predstavnikov korporacij in več kot 250 start-up podjetnikov iz 20 držav. Interes zagonskih podjetij za Kolektorjev korporativni sklad tveganega kapitala je bil izjemen. Kolektor je bil eden od šestih PODIM Challenge blue-chip partnerjev. »Po »corpo meetupu«, kjer smo predstavili sklad in kakšna zagonska podjetja iščemo, smo ves čas konference opravljali individualne razgovore s start-up podjetji, je povedala Mateja Lavrič, direktorica podjetja Kolektor Ventures, in dodala, da na področju internetnih stvari za industrijo in pametnih tovarn za zdaj ni prav veliko zagonskih podjetij, ki bi bila Kolektorju povsem pisana na kožo. »Je pa veliko takih, ki imajo prikrita znanja. Razvijajo povsem drug proizvod, a imajo »know-how«, ki je kot nalašč za področja, na katerih deluje Kolektor. Ta zagonska podjetja nas zelo zanimajo,« je še dodala Mateja Lavrič, ki je bila tudi članica komisije, ki je izbirala slovenski start-up leta in zmagovalca PODIM izziva.

Primož Bešter, izvršni direktor za prodajo in marketing

Ponudba je tista, ki bo ustvarila milijardo

Polona Rupnik

V svetu smo priča hitrim in velikim spremembam, ki korenito posegajo v naša življenja. Tako kot svet okoli nas se spreminja tudi koncern Kolektor. Kakšno pot bo ubral, je zapisal v novi strategiji. Ta med drugim prinaša spremembe na področju strateških divizij in programov.

Kolektor je z novim letom spremenil poslovne divizije in programe. O kakšnih spremembah govorimo in zakaj so bile potrebne?
Želja po preoblikovanju je povezana s tem, da postanemo hitrejši in bolj osredotočeni, da stopnjo angažiranosti ljudi povzdignemo na še višji nivo na vseh programih. Vsak program je v svojem življenjskem ciklu v drugi fazi ter ima svoje specifike in zahteve. Ekipa, ki ga vodi, pa mora prevzemati polno odgovornost za njegovo delovanje in razvoj. Naša naloga pa je, da skupaj sestavimo celotno sliko in s programi kot enoten in složen tim delujemo proti našim kupcem. Če povzamem: ekipa poslovne divizije Komponente in sistemi v mobilnosti je en tim, ekipa divizije Elektroenergetika drugi tim in ekipa divizije Inženiring in tehnološki sistemi tretji tim. Vsak od teh treh timov pa je sestavljen iz podskupin, ki jih predstavljajo programi. Vsak od teh programov je v svojem življenjskem obdobju. Kako se bo razvijal in kako hitro, pa je odvisno od vodij programov.

Cilj je do leta 2021 ustvariti milijardo evrov prometa oziroma se tej številki vsaj približati. Z zadnjimi akvizicijami je Kolektor na dobri poti. Da bi cilj dosegli, bodo potrebni novi prevzemi. Morda v kratkem?
Za rast so potrebne tako akvizicije kot organska rast. Ne moremo govoriti samo o enem ali drugem. Če imamo občutek, da je akvizicija zgolj neko dodajanje, to ni res. Dodajaš zato, da lahko na nekem področju rasteš, in ne zato, da zgolj povečuješ promet. Dodajaš reference, kupčev portfelj, izboljšuješ svojo ponudbo. S tem, ko izboljšuješ ponudbo in jo optimiziraš, celoten paket delaš vedno privlačnejši. Želja akvizicij, ki jih zasledujemo, je vedno v smislu širjenja ponudbe in izboljševanja vrednosti te ponudbe do kupcev. To je glavi »driver« prevzemov. Milijarda je zgolj rezultat, končni cilj. Ponudba je tista, ki bo ustvarila milijardo.
Stalno delamo na prevzemih. Na področju hibridike so zdaj z nakupom Contteka in Tesle temelji postavljeni. Mislimo, da bomo lahko nekaj časa vztrajali v takšni konstelaciji. Čaka nas kar nekaj dela, da stvari spravimo v takšen red, kot si ga želimo. Naš glavni fokus pa je trenutno v področje elektronike in pogonov. Radi bi dodatno izoblikovali ponudbo. Prevzemi, ki bodo sledili, nam bodo to omogočili.

Za nami je prva polovica leta. Kako je posloval koncern?
Mislim, da smo generalno gledano lahko zadovoljni. Ni bilo nekih presenečenj. Na trgu je konjunktura in temu primerno smo tudi mi pozitivno poslovali v prvi polovici leta.

Kaj pričakujete v drugem polletju 2017? Kaj bo ključno? Za katere poslovne dogodke pričakujete, da bodo v EU ali drugje v tujini pomembno vplivali na poslovanje?
Letos ne pričakujem dogodkov, ki bi dobro stanje na trgu oziroma konjunkturne aktivnosti spremenili. Kljub temu pa se vedno postavlja vprašanje, ali portfelj podjetja sodeluje v tej konjunkturi ali ne. Pričakujem, da bomo naše cilje do konca leta 2017 več kot presegli.

Nedavno je v Berlinu potekal sejem Cwieme. Lahko bi rekli, da gre za najpomembnejši sejem za Kolektor. Kakšni so trendi na področju avtomobilske industrije?
Trendi grejo v smeri elektrifikacije različnih pogonov znotraj obstoječega motorja z notranjim izgorevanjem, nadgradnja tega je hibridizacija oziroma dodajanje električnega pogona motorju z notranjim

izgorevanjem. To je en segment. Drugi segment je avtonomna vožnja, trend, ki bo postal realnost. Tretji pa je povezljivost v avtomobilu. Prva dva sta za nas ključna, pri tretjem smo manj vključeni. Omenjeni trendi so glavni megatrendi, ki jih zasledujemo. Pomenijo namreč tri področja naše potencialne rasti. So trendi, ki z vidika zahtevnosti področja in novih tehnik pred Kolektor postavljajo nove zahteve in nove izzive. Ti trije trendi so tudi tesno povezani s tem, kar sem prej povedal o ponudbi. Ponudbo krepimo prav zato, da bomo lahko pri teh trendih aktivno sodelovali.

Z letom 2019 pri Volvu ne bo več mogoče kupiti avtomobila, ki ne bi imel vsaj deloma električnega pogona.

Do leta 2021 napovedujejo pet novih električnih vozil, nadaljnji razvoj dizlov pa povsem opuščajo. Kakšne so vaše napovedi, kaj se bo dogajalo na področju avtomobilske industrije v naslednjih letih?
To je v bistvu zgodba elektrifikacije in hibridizacije. Definitivno bodo vsi OEM-i začeli ponujat bolj elektrificirane oziroma hibridizirane pogone. Pri tem pa morajo biti tako konkurenčni, da si jih bomo lahko privoščili. Jaz osebno

ne pričakujem velikega preobrata, ampak zelo evolucijski pristop, ki bo šel od najvišjega cenovnega razreda navzdol. Vpeljevalo se bo približno tako, kot se vpeljujejo vsi dodatki na avtomobilu. Zelo evolucijsko in temu primerno tudi počasno. Ne bo se zgodilo čez noč. Dizel z zdajšnjimi osmimi milijoni avtomobilov na trgu rasti verjetno ne bo več doživel, ampak se bo tja do leta 2025 soočil z upadom, potem pa se bo stanje stabiliziralo. Dolgoročno bo dizel še vedno del našega voznega parka. Jasno pa čistejši in temu primerno tudi dražji. Torej, glede na dolge razvojne cikle se v naslednjih šestih do sedmih letih bistvenih sprememb ne nadejamo. Sicer pa vsi vemo, kaj na trg prihaja leta 2019 oziroma 2020. Tisto, kar bo na trg prišlo takrat, bomo potrošniki v večji meri zaznali šele leta 2023. Glede na te cikle ne moremo pričakovati nekih hitrih sprememb, ker jih ne bo.

Kaj to pomeni za Kolektor, kako dobro je pripravljen na vse spremembe?
Mislim, da smo na spremembe dobro pripravljeni. Je pa pred nami vsekakor polno izzivov, kajti nič ni samoumevno. Za vse se bomo morali boriti, ampak mislim, da pred seboj dovolj dobro vidimo področja rasti, na katera se lahko osredotočimo. Tako kot smo zapisali v strategiji: na področju hibridike naslavljamo večji trg, kot smo ga do zdaj, na področju elektronike in pogonov prav tako, magnetika mora s svojo nišno ponudbo prispevati k dodatni rasti, komutatorji pa morajo še naslednjih 10 let ostalim trem »plezalcem« držati »varnostni štrik«, da lahko plezajo prosto naprej, ne da bi imeli občutek, da se bo v primeru padca za pol metra zgodila katastrofa. Povedano se predvsem nanaša na mobilnost. Poslovna divizija Inženiring in tehnološki sistemi se je dobro zasidrala v regiji. Prihodnost na področju elektroenergetike pa je definitivno električna v vseh pogledih. Trendi na področju prenosnih električnih omrežij, avtomobilske industrije, obnovljivih virov energije itn. bodo definitivno vplivali na to, da bo rast na področju elektroenergetike velika, kar pa za to poslovno divizijo pomeni velik potencial. Vse tri naše strateške divizije imajo pred seboj obdobje rasti, ki pa ga bomo dopolnjevali s portfeljem oz. produktno ponudbo, ki bo povečevala našo vrednost pri kupcih ter nam omogočala hitrejšo rast in večjo konkurenčnost.

Znanje je za napredek in rast bistvenega pomena. Po vitki akademiji, ki je bila namenjena bodočemu vodstvenemu kadru, je decembra zaživela Prodajna akademija, ki je namenjena vsem, ki imajo neposreden stik s kupci. Za vami so že tri srečanja. Je bila odločitev prava? Kako kot izvršni direktor za prodajo gledate nanjo?
Glavni cilj Prodajne akademije je to, da prenesemo razmišljanje strategije in razumevanje produktnega portfelja, ki je logičen rezultat strategije, do vseh naših predstavnikov na trgu. Do tistih, ki so v prvi vrsti v razgovorih s kupci. Prešli smo iz obdobja, ko je samo vodstvo komuniciralo s kupci, danes živimo v obdobju, ko se naša interakcija s kupci dogaja na različnih nivojih in vse te nivoje je treba uskladiti, da vsi komuniciramo eno Kolektorjevo zgodbo. In to je cilj Prodajne akademije. Vsi moramo vedeti, kje smo, kam želimo priti, kako in s čim bomo to dosegli. Sliši se sicer enostavno, a imamo veliko različnih področij, ki jih moramo naslavljati, zato je še toliko bolj pomembno, da komuniciramo iste stvari. Naš cilj bi lahko ponazorili z rekom, da sami smo sicer hitri, ampak skupaj lahko pridemo dlje. Mi moramo priti dlje. Zato se učimo vsebin, ki jih moramo vsi razumeti, da bomo prišli daleč.

Ste z izvedbo akademije zadovoljni?
Ja, zelo. Sicer pa ni tako pomembno, ali sem jaz zadovoljen, kot je pomembno, da so vtisi udeležencev pozitivni. S tem sem zadovoljen. Bolj kot ljudje razumejo, da smo del skupine in da smo skupaj zavezani nekim ciljem, bolj kot to čutijo in razumejo, zakaj se premikamo v določeno smer, višja je stopnja angažiranosti, večja so pričakovanja in rezultati boljši. Te pozitivne povratne informacije so tisto, kar nas lahko vse skupaj spodbuja, da to nadaljujemo, ker je tako edino prav. Ko bomo s prvo izvedbo Prodajne akademije zaključili, bomo naredili krajši premor, ki ga bomo izkoristili za analizo in postavitev smernic za naprej.

Prodajna akademija

Polona Rupnik

Decembra so se ključni kadri s prodajnega in tehničnega področja, ki predstavljajo prvo linijo do kupca, prvič zbrali na Prodajni akademiji. Izobraževalne vsebine zajemajo širok spekter specifičnih znanj s prodajnega, tržnega in tehnično-tehnološkega razvojnega vidika, saj mora tehnično in prodajno osebje imeti in suvereno obvladovati multidisciplinarna znanja vseh programov strateške poslovne divizije Komponente in sistemi v mobilnosti (Komutatorji, Hibridika, Magnetika, Elektronika in pogoni).

»Formalna izobrazba, pridobljena na fakultetah, je sicer osnova oziroma nujni pogoj za uspešno delovanje na ključnih delovnih mestih na prodajnem ali tehničnem področju, še zdaleč pa ni edini pogoj za uspešno delovanje na današnjem globalnem in konkurenčnem trgu,« pripoveduje vodja Prodajne akademije Metka Bogataj.

Bogatajeva je prepričana, da so prav poglobljena znanja z različnih področij, kot so denimo poznavanje stanja tehnike, razvoja, tehnologij, globalnih trendov, tržnih trendov, obnašanje kupcev, tisti dodatni element, ki omogoča uspešen nastop na trgu. »Vsa ta znanja so med seboj tesno povezana in le poznavanje celote kot take in medsebojnih vplivov omogoča krepitev usmerjenosti h kupcu, razumevanja trga, nadaljnjega razvoja in trendov, ki se jim moramo prilagoditi, da bomo še naprej uspešni. Vsa ta specifična znanja in pa informacije, ki so danes globalno na voljo, moramo konsolidirati in jih znati uporabiti za doseganje konkurenčnih prednosti ter ustvarjanje dodane vrednosti in doseganju zastavljenih strategij. Le stalno nadgrajevanje znanja in kompetenc prinaša napredek in rast posameznikov ter koncerna kot celote. Brez kontinuiranega procesa povečevanja znanja v današnjem izjemno dinamičnem okolju hitro začneš ne le stagnirati, pač pa nazadovati.«

Projekt je stekel decembra lani. Na prvem srečanju so se udeleženci posvetili strategiji koncerna in strategijam posameznih programov

Glede na to, da pri svojem delu v strateški prodaji tudi sama delam z globalnimi kupci, se dobro zavedam nujnosti krepitve in kontinuiranega nadgrajevanja znanj ter kompetenc z vseh naštetih področij. Le s celovitim razumevanjem in kompleksnim znanjem lahko suvereno nastopamo na trgu in tako najdemo in izkoristimo tržne priložnosti, ki so ključnega pomena za nadaljnjo rast in razvoj koncerna.

Silvo Jesenko,
direktor razvoja in
tehnologije - komutatorji

»Po mojem mnenju je Prodajna akademija izrednega pomena za vse, ki smo redno ali občasno v stikih s kupci. Strateška poslovna enota Komponente in sistemi v mobilnosti ponuja tržišču zelo veliko različnih izdelkov. Informacije, pridobljene na Prodajni akademiji, nam pomagajo bolje razumeti, kaj ponujamo in kakšne izzive lahko pomagamo reševati. Predvsem pa dviguje zavedanje, da imamo pri naših kupcih veliko več priložnosti kot samo ozko področje, ki ga navadno zastopamo. Izobraževanje o drugih naših izdelkih samo po sebi spodbuja k porajanju novih idej, kaj bi kupcem še lahko ponudili. Seveda tako interdisciplinarno razmišljanje zahteva ustrezen nivo znanja, ki ga Prodajna akademija v različnih oblikah odlično ponuja udeležencem.«

Milan Erjavec,
direktor prodaje - komutatorji

»Konec lanskega leta smo v strateški poslovni diviziji Komponente in sistemi v mobilnosti organizirali prvi modul Prodajne akademije. Namenjena je vsem, ki so v kontaktu s kupci tako s prodajnega kot tudi tehničnega vidika. Prodajna akademija je napredni program in ga izvajajo interni izvajalci, ki so strokovnjaki z večletnimi izkušnjami za področje prodaje in tehnike. Vse vsebine so objavljene v obliki e-izobraževanja, kar je osnova za ugotavljanje razumevanja in preizkušnja pridobljenih znanj za slušatelje. Prva sezona je namenjena spoznavanju trga, kupcev, tehničnih in konstrukcijskih specifikacij naših izdelkov in sistemov ter tehnologij, ki jih uporabljamo za proizvodnjo. V nadaljevanju pa bi se bilo smiselno bolj osredotočiti na osebnostno raven, se naučiti prodajnih, kreativnih tehnik in veščin kot najpomembnejših vrednot, in na kompetence vseh nas, ki smo v komunikaciji z našimi poslovnimi partnerji.«

znotraj poslovne divizije Komponente in sistemi v mobilnosti. »Za letošnje leto smo načrtovali štiri delavnice na različnih Kolektorjevih lokacijah. Dve sta že za nami. Najprej smo obiskali podjetje Kolektor Magnet Technology v Essnu v Nemčiji. Tam smo se podrobneje seznanili s programom magnetike. Sledila je Bosna in Hercegovina ter obisk našega tamkajšnjega podjetja Kolektor CCL. Tam smo pod drobnogled vzeli program komutatorjev. Pred nami sta še dve dvodnevni srečanji. Jeseni se bomo odpravili v Pforzheim in Herrenberg, kjer si bomo ogledali podjetji Kolektor Conttek in Kolektor Kautt & Bux, ki »pokrivata« program hibridike. Prvo Prodajno akademijo bomo zaključili decembra v Idriji. Naš predmet obravnave pa bo program elektronike in pogonov,« pojasnjuje vodja akademije Metka Bogataj.

Sicer pa pri Prodajni akademiji ne gre za enkraten projekt, ampak za kontinuiran izobraževalni proces, ki ne sme zastati. »Potrebe po znanju in kompetencah ter tržni trendi narekujejo stalno dopolnjevanje in izpopolnjevanja znanja, čemur nameravamo v okviru Prodajne akademije ustrezno slediti,« pravi Bogatajeva in dodaja, da »se poleg skupnih srečanj izobraževanje izvaja tudi v obliki e-izobraževanja. Vsem sodelujočim so namreč na voljo dodatni moduli, ki pokrivajo različna strokovna področja in procese, poleg tega pa so kot e-lekcije po izvedenih delavnicah dostopni tudi strnjeni povzetki vsebin, predelanih na srečanjih v živo.«

Martin Kolenc,
vodja razvoja in tehnologije, Kolektor Sikom

»Ideja o organizaciji Prodajne akademije z osnovnim ciljem dvigniti in razširiti nivo tehničnega znanja znotraj skupine strateških prodajnikov se mi je že na začetku zdela zelo dobra. To vsekakor potrjujejo prva tri srečanja, ki so pokazala, da tak način izobraževanja v odmaknjenem okolju (od vsakdanjih elektronskih sporočil in obveznosti) omogoča tudi optimalno izvedbo. Poleg predstavitev posameznih tehničnih vsebin so srečanja idealna priložnost za izmenjavo mnenj med prodajniki in tehniki z različnih področji in lokacij, kar ima lahko le pozitivne dolgoročne rezultate glede na hitro rast koncerna. Dodaten plus je tudi ogled večine predstavljene vsebine v živo, v proizvodnji. Tudi sam sem imel v okviru Prodajne akademije nekaj predavanj s tehnično vsebino. Čeprav to zahteva dodaten čas za pripravo gradiv, trud ni zaman, saj so te predstavitve koristno učno gradivo za vse zaposlene kakor tudi za novo zaposlene kadre znotraj koncerna.«

Aljaž Likar,
strateška prodaja, Kolektor Group

»Koncept Prodajne akademije kot izobraževanja zaposlenih, ki so v pogosti komunikaciji s kupci, je vsekakor zanimiv in zelo koristen. Zaradi velikosti družbe, kompleksnosti projektov in produktov ter hitre rasti je posamezniku poleg vsakodnevnega dela težko slediti vsem tehnologijam, razvoju in novostim na trgu. Podajanje ključnih informacij na strnjen in dojemljiv način tekom srečanj je odličen način za osveževanje in pridobivanje znanj, potrebnih za uspešnejšo komunikacijo s kupci. Zame, kot novejšega člana prodajne ekipe, pa so ta srečanje še toliko pomembnejša in koristnejša. Poleg vseh uporabnih tehničnih in komercialnih informacij pa je prav tako pomemben tudi neformalni del teh srečanj – druženje s kolegi z različnih lokacij, izmenjavanje izkušenj in primerov dobrih praks.«

Peter Decker,
prodajni agent, Kolektor KMT

»Z mojega vidika so srečanja v okviru Prodajne akademije več kot pomembna predvsem za ljudi na terenu, kot sem sam. Naši kupci pogosto uporabljajo več naših izdelkov, zato je treba dobro poznati celoten portfelj koncerna. Zame je pomembno, da za vsak naš izdelek jasno razumem in poznam proizvodne procese, uporabljene materiale, tovarne, kjer je izdelek proizveden, kako so tovarne organizirane, kako so opremljene ipd. Podajanje napačne ali nenatančne slike našega podjetja ali izdelkov je najhujša možna situacija, kar si jo lahko zamislite, da bi se vam zgodila pred kupcem. Spoznavanje sodelavcev na osebni ravni med sestanki ali med večerjami okrepi ekipnega duha in tudi naš položaj do kupcev. Pomembno je tudi, da smo obveščeni o strategiji ali spremembi strategije podjetja, da lahko s kupci delimo pravilne informacije. Zame so ti sestanki bistvenega pomena za našo prihodnost in zelo bi bil hvaležen, če bi jih lahko imeli tudi naslednja leta. Če strnem: akademija izboljšuje naše tehnično znanje, ekipnega duha, zmožnost prepričevanja kupcev in poznavanje podjetja.«

Nikola Marjanović,
strateška prodaja, Kolektor CCL

»Kot eden od udeležencev Prodajne akademije lahko rečem, da sem zelo zadovoljen s kakovostjo predavanj in gradivom za samostojno učenje. Raven znanja po programih je tako s tehničnega kot prodajnega vidika na visoki ravni. Prodajna akademija je izvrstna priložnost za mreženje in poglabljanje odnosov, ki nam še kako prav pridejo pri vsakodnevnem delu. Po vsakem sklopu akademije smo bolj povezani in več vemo drug o drugem. Prav to pa nam lahko v prihodnosti prinese tudi boljše poslovne rezultate.«

Strategija usmerjena na nišne zmagovalce

Polona Rupnik

41 strateških partnerjev, podjetij, raziskovalnih institucij in občin je podpisalo Zavezo o sodelovanju v mednarodnem mobilnostnem projektu Edison. Z njim naj bi Slovenija vstopila v jedro globalnega razvoja zelenih mobilnostnih tehnologij in rešitev prihodnosti. Projekt pokriva vse ključne strateške usmeritve Evrope in ga kot takega podpira tudi slovenska vlada. Njegov cilj je umestiti Slovenijo kot referenčno državo zelene mobilnosti na zemljevid Evrope in sveta. Tu naj bi se razvijale in preizkušale rešitve, storitve in izdelki povezani z zeleno mobilnostjo. Eden ključnih partnerjev v projektu je tudi koncern Kolektor.

Predsednik uprave koncerna Kolektor pravi, da gre za dober projekt, predvsem zato, ker je usmerjen v prihodnost. »Projekt Edison me spominja na nemški projekt industrije 4.0. Po negodovanju je ta postal simbol nemške industrije. Nekaj podobnega bi morali ustvariti tudi z Edisonom. Projekt bo motiviral slovenska podjetja, občine, institucije znanja, celotno družbeno sfero, da bo začela razmišljati, kaj se bo dogajalo čez 10, 20 let, morda že prej. Čim prej se moramo začeti pripravljati na to in vpeljati ustrezne projekte v smeri Edisona oziroma zelene mobilnosti,« prav Bolko in dodaja, da se mu sicer ne zdi mogoče, da bi Slovenija lahko postavila model zelene mobilnosti za celotno Evropo, bo pa, če bo pri tej zeleni mobilnosti sodelovala, lahko osvojila določene tržne niše. »Slovenska strategija bi morala biti usmerjena na nišne zmagovalce. V tej zeleni mobilnosti moramo razviti tržne niše in v njih biti med prvimi tremi na svetu ali vsaj v Evropi, v nasprotnem ne zaslužiš denarja. Uspešni pa bomo le, če se bomo pri tem povezovali. Kolektor je s svojim znanjem, tehnologijami, močjo in strategijo rasti pri takem projektu obvezen partner,« je še povedal predsednik uprave koncerna Kolektor Radovan Bolko.

Znani so inovatorji leta 2016

»Želimo biti družba znanja,« je na konferenci inovativne dejavnosti poudaril predsednik koncerna Kolektor Radovan Bolko in dodal, da inovativna dejavnost pridobiva na pomenu. »Pa ne toliko v smislu številk, števila inovativnih predlogov, primerjav z drugimi, ampak je pomembna zato, ker je del upravljanja znanja, kajti prav znanje je tista komponenta, ki nam omogoča konkurenčnost, omogoča, da smo boljši od ostalih. To tudi želimo biti. Vprašanje je, kako to znanje nadgraditi. Tu nastopi inovativna dejavnost, saj ima v sebi vse elemente, da pri ljudeh išče znanje, neizkoriščen potencial, da poskuša to znanje evidentirati in ga razširiti na čim več uporabnikov. Glavni, ki morajo podpirati inovativno dejavnost in iskati znanje pri ljudeh, pa so vodje.«

»Zaposleni v podjetjih koncerna Kolektor smo leta 2016 v sistem vpisali 4.494 idej, kar pomeni tri ideje na zaposlenega. Rezultati nekaterih podjetij kar precej odstopajo od tega povprečja. Skupno imamo v sistemu evidentiranih že več kot 22.000 idej,« je povedala Tina Pižmoht, koordinatorka inovativne dejavnosti.

In kdo so najboljši inovatorji v preteklem letu? Na področju množične inovativne dejavnosti so inovatorji leta postali: v kategoriji malih izboljšav – posamezniki Petr Petrič iz podjetja Kolektor KFH z 29 inovativnimi predlogi, od katerih jih je 27 tudi realiziral, med skupinami je bila v kategoriji malih izboljšav za najboljšo izbrana strokovna služba Divizije A podjetja Kolektor Sikom, ki je prispevala 11,9 predloga na zaposlenega, v kategoriji tehničnih in drugih izboljšav je bil za inovatorja leta izbran Miha Klavžar iz oddelka razvoj in tehnologija podjetja Kolektor Sikom, med skupinami pa sta si priznanje v kategoriji tehničnih in drugih izboljšav prislužila Matic Pintar in Matjaž Gnezda.

Na področju prebojne inovativne dejavnosti so se najbolje odrezali: v kategoriji izboljšav proizvodnih procesov dr. Ana Drmota Petrič iz podjetja Kolektor Group za modifikacijo površine nerjavnega jekla z različnimi tehnologijami za doseganje tesnega spoja po obrizgavanju s termoplastičnimi in duroplastičnimi kompoziti ter implementacijo testne metode za detekcijo tesnosti s pomočjo He-spektrometra, na področju izboljšav izdelkov in storitev Jernej Munih iz podjetja Kolektor Group za razvoj 3D-lepanja in sistematično analizo vpliva toleranc na pretok in učinkovitost delovanja črpalke ter v kategoriji izboljšav netehnoloških procesov dr. Jani Kleindienst iz podjetja Kolektor Group za številne ideje s področja zbiranja in analize proizvodnih podatkov (koncept 100-odstotne sledljivosti, samodejni prenos planskih cen izdelkov in aktivnosti v sistem poročil prek tehnologije BAPI, novosti pri izračunih kazalcev proizvodnje). Podeljena je bila tudi nagrada v kategoriji posebnih dosežkov. Prejela jo je skupina Ekstruzija podjetja Kolektor KFH za izjemno delo na področju uvajanja nove tehnologije ekstrudiranja plastomagnetnih materialov.

Udeleženci konference o inovativni dejavnosti so prisluhnili predavanju »Od 1 do 11 z inovativnostjo« mag. Edite Krajnović in Gašperju Hrenu iz Danfoss Trate, ki je predstavil njihov primer dobre prakse s področja inovativne dejavnost 24idea.

Priznanja za inovacije

Polona Rupnik

Gospodarska zbornica Slovenije za severno Primorsko je podelila priznanja za najboljše inovacije v regiji. Prejeli so prijave 12 inovacij 37 avtorjev. Kolektor je na izboru sodeloval z dvema inovacijama in si prislužil zlato in srebrno priznanje.

Z z zlatom nagrajeno inovacijo »Izkoriščanje laserske tehnologije za zagotavljanje tesnosti rotorskih komponent za avtomobilsko industrijo«, katere avtorica je dr. Ana Drmota Petrič, bo Kolektor sodeloval tudi na nacionalnem izboru, ki bo jeseni na Brdu pri Kranju.

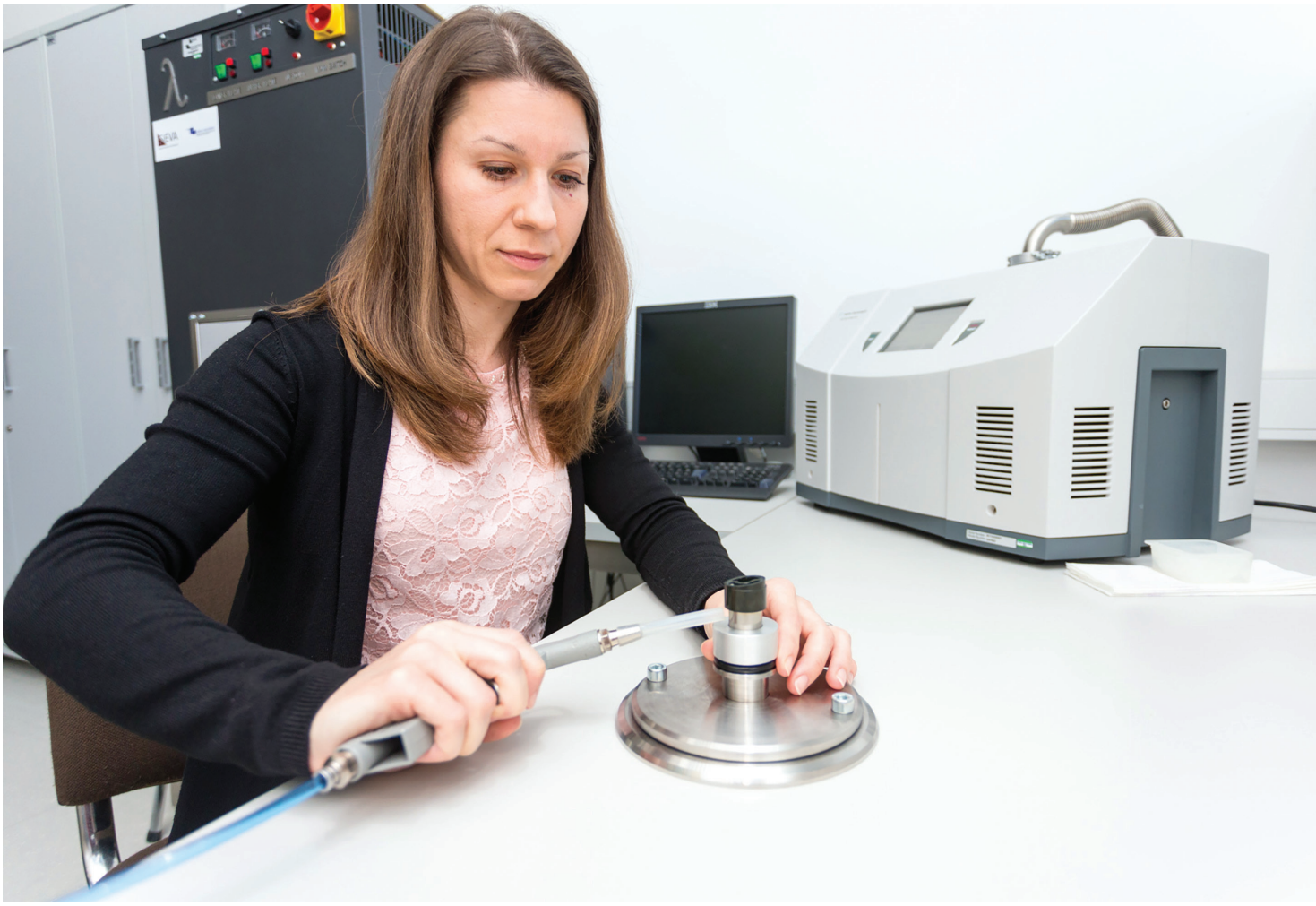
Dr. Ana Drmota Petrič je v koncernu Kolektor zaposlena 10 let. Njeno področje dela so polimerni materiali za avtomobilsko industrijo in specialni polimerni kompozitni materiali, modifikacije površin polimernih kompozitnih in kovinskih substratov za doseganje tesnega spoja po obrizgavanju, testiranje različnih na trgu dostopnih materialov za doseganje tesnosti na izdelkih za avtomobilsko industrijo in poznavanje različnih tehnik karakterizacije.

Za kaj pravzaprav gre?

Tesno obrizgavanje polizdelkov iz kovin in/ali polimernih kompozitov v različnih kombinacijah je eden od problemov, s katerim se Kolektor bolj ali manj uspešno sooča že vrsto let. »Avtomobilska industrija je med najmočnejšimi na svetu, njen razvoj pa je še vedno v hitrem porastu. Razvoj narekuje uporabo različnih kombinacij materialov, ki nam omogočajo izdelavo izdelkov s čedalje ostrejšimi zahtevami. Ena od takih zahtev je tudi tesnost izdelka na različne medije pred in po termičnem šokiranju po predpisanem testu oz. tekom celotne življenjske dobe. Za potrebe realnega projekta smo začeli reševati problematiko tesnjenja rotorja, ki je del črpalke za vodo,« o začetkih projekta pove dr. Ana Drmota Petrič.

»V začetni fazi razvoja izdelka smo uporabili konvencionalen postopek mokrega kemijskega jedkanja, s katerim smo dosegli kompleksno topografijo površine in tesen spoj po procesu obrizgavanja z duroplastičnim kompozitom. Inovacija temelji na zamenjavi umazanega, neselektivnega procesa kemijskega jedkanja s selektivno, suho lasersko tehnologijo, ki nam zagotavlja enake lastnosti izdelka in je bistveno cenejša in ekološko čistejša,« pove Drmota Petričeva in doda, da »bomo z možnostjo diferenciacije v proizvodnjo specialnih izvedb izdelkov z visoko dodano vrednostjo še dodatno povečali konkurenčno prednost.« Po Aninem mnenju bo »uporaba tehnologije doprinesla k razvoju komponent za sisteme za gorivo (injektorji, črpalke), klimatske naprave, električne pogonske sisteme za področje elektro mobilnosti, hibridnih komponent (kombinacija kovinskih elementov in polimerov), vezja blokov motorja ali cilindrov. Pri tovrstnih aplikacijah je tržišče globalno in ker je strategija Kolektorja prehod iz proizvodnje komponent v proizvodnjo sistemov, je poznavanje te tehnologije ključno za razširitev ponudbe novih, konkurenčnih izdelkov na obstoječem trgu ter za širjenje na nove trge.«

Tekom raziskave je Kolektor z njeno pomočjo znotraj laboratorija postavili lasten sistem za detekcijo tesnosti s pomočjo helijevega spektrometra. Sistematičen pristop in vztrajno raziskovalno delo, ki odlikujejo dr. Ano Drmota Petrič, so garancija za nadaljnje širjenje in poglabljanje kompetenc Kolektorja na področju tesnega obrizgavanja.



Letos ste postali inovatorka leta koncerna Kolektor in prejemnica zlatega priznanja za inovacijo na regijskem nivoju. Kaj vam ti dve priznanji pomenita?
Priznanji pomenita potrditev, da je moje delo in delo sodelavcev, s katerimi sodelujem, opravljeno dobro in da so njegovi rezultati pomembni tako za koncern Kolektor kot tudi širše, za slovenski in evropski prostor. Zavedam se, da je inovativna ideja pomembna, a brez realizacije ni veliko vredna. Zato sem vesela, da delam v podjetju, ki za realizacijo dobre, obetajoče ideje zagotovi denarna sredstva in kompetentne ljudi, ki so sposobni timskega dela.

Kako pomembna je inovativnost?
Inovativnost je nujna za dolgoročen razvoj in rast podjetja. Vanjo je treba vložiti veliko truda, je pa ključ za konkurenčnost podjetja. Za zagotavljanje te so ključnega pomena naše kompetence v poznavanju tehnologij, ki nam omogočajo izdelavo kakovostnih prototipnih in pozneje serijskih izdelkov, ki jih lahko ponudimo našim kupcem kot enako oz. še bolj kakovostne ter okolju prijaznejše izdelke. Če povzamem: s sledenjem trendom in vpeljevanjem novih rešitev z izrabljanjem novih materialov in z njimi povezanih tehnologij bomo tudi v prihodnje na trgu prisotni že od samega začetka. Z inovativnostjo bomo podpirali rast in razvoj globalnih proizvajalcev avtomobilov s predrazvojem in razvojem komponent in sistemov za avtomobilsko industrijo in pri tem stremeli k novim, zelenim tehnologijam.

Ste mlada doktorica znanosti, ki se je zapisala raziskovanju. Prvi rezultati so tu. Kaj si želite v prihodnosti? Kakšni so vaši cilji na tem področju?
Vesela sem, da imam možnost sodelovati na projektih, ki se ukvarjajo z inovativnimi sistemi za zmanjševanje izpustov ogljikovega dioksida in porabe goriva ter imam priložnost delati v ekipi uspešnih sodelavcev, med katerimi se izpopolnjujem. Cilj za prihodnost je vsekakor ta, da bodo tudi v prihodnje rezultati raziskovalnega dela in inovativne rešitve pripomogle oz. omogočile proizvodnjo vse bolj kompleksnih proizvodov z visoko dodano vrednostjo.

Pavel Rupnik, Kolektor Orodjarna, PE Avtomatizacija in strojegradnja; srebrno priznanje za inovacijo »Tehnologija manipulacije trajnih magnetov pri postopku lepljenja v rotorje brezkrtačnih elektromotorjev in drugih hibridnih komponent«

Izdelki z dovršeno inovativno tehnologijo in visoko preciznostjo izdelave so pogoj za vstop na področje avtomobilske industrije in priznanje statusa strateškega dobavitelja komponent. Tehnologijo, ki jo je Pavel Rupnik v prvi vrsti razvil za potrebe proizvodnje motorjev za direktni pogon vozil, so v PE Avtomatizacija in strojegradnja skupaj s skupinama za raziskave in razvoj uporabili tudi pri proizvodnji rotorjev za priznanega proizvajalca komponent v avtomobilski industriji. Kot pravi Rupnik, inovacija omogoča popolno avtomatizacijo ustrezne orientacije trajnih magnetov glede na njihovo polariteto in hkrati izvrši njihov prenos na želeno površino lepljenja. Postopek poleg visoke produktivnosti zagotavlja tudi izjemno natančnost in ponovljivost izdelkov, kar je ključnega pomena pri doseganju ciljev, ki jih narekujejo zahteve v proizvodnih procesih avtomobilskih komponent. Proizvodnja rotorjev, ki zajema inovativno rešitev manipulacije trajnih magnetov, je trenutno že v fazi redne proizvodnje na polno avtomatizirani liniji v podjetju Kolektor KFH.

Borut Prašnikar, Kolektor Etra; bronasto priznanje za inovacijo »Nov tip dušilke za energetski transformator«

Osnovno vodilo za nov tip dušilke izhaja iz problematike umestitve dušilke v transformatorju. Izkazalo se je, da v nekaterih primerih klasična zasnova dušilke dviguje gabarite kotla transformatorja. Pri energetskih transformatorjih s ciljem optimizacije in zmanjševanja stroškov iščemo rešitve, ki bi ob enaki porabi materiala zadostile vsem strogim tehničnim omejitvam. Tudi dušilke niso pri tem nobena izjema. Zato smo razvili nov tip dušilke, ki namesto treh tuljav v liniji – ravni vrsti, uvaja drugačno postavitev tuljav. Te so postavljene tako, da centri tuljav v tlorisu tvorijo enakostranični trikotnik. S tem so odprte možnosti za postavitev dušilke v prostor, ki je lahko krajši, vendar širši. Mesto v transformatorju, ki je posebej zanimivo za vgradnjo tovrstne dušilke, je pod regulacijskim stikalom. Glavne prednosti, ki jih prinaša nova geometrija v primerjavi z obstoječo rešitvijo, so: 36 odstotkov manjša poraba magnetnega materiala za jarme, 25 odstotkov nižja skupna masa dušilke, 3 odstotkov nižje skupne izgube dušilke in možnost vgradnje na mesta, kjer smo omejeni s prostorom (dolžino).

Dogodek se je začel z gospodarskim forumom o digitalizaciji gospodarskih družb, na katerem je poleg ministra za javno upravo Borisa Koprivnikarja, generalnega direktorja GZS Sama Hribarja Miliča in predstavnikov različnih podjetij sodeloval tudi Valter Leban, član uprave koncerna Kolektor. Kot je povedal minister, je Slovenija v zadnjih letih na mednarodnih lestvicah najhitreje razvijajoča se digitalna družba v Evropi.

Ambasadorji znanja so podelili priznanja

Anja Erjavec, Polona Rupnik

Vse več podjetij podpira koncept učeče se organizacije in so poslovno vedno uspešnejša, med njimi je tudi koncern Kolektor. Konec maja je Life Learning Academia skupaj z Ambasadorji znanja iz Slovenije in tujine podelila priznanja Referenca in Mentor, ki so jih prejeli posamezniki oziroma skupine, ki so v Slovenijo pripotovali iz sedmih različnih držav. Med prejemniki priznanj sta tudi Jernej Munih, ki je letos postal tudi inovator leta na področju prebojne inovativne dejavnosti, in Vinko Petrič.

Jernej Munih je študent ljubljanske Fakultete za strojništvo, smer Konstruiranje in mehanika, izbirna skupina Konstruiranje in razvoj, in je že vrsto let štipendist koncerna Kolektor. S solidno povprečno oceno študija letos zaključuje magistrski študij. Pri vsem, česar se loti, ga odlikujejo sistematičnost, inženirski pristop in nadpovprečna samostojnost. Odkar je Kolektorjev štipendist, spoznava koncern in delovni proces, od aprila je tudi zaposlen v razvojnem oddelku. Prav praktično delo mu je omogočilo, da je lani podal inovativni predlog, za katerega si je prislužil naziv inovator leta na področju prebojne inovativne dejavnosti. Zavzet in zagnan pa ni samo na študijskem in delovnem področju, pač pa tudi v prostem času. V roke namreč rad vzame kamero in na filmski trak ujame najbolj atraktivne situacije reli voznikov.

Zakaj si se odločil za poklicno pot strojne smeri? Kaj je botrovalo tvoji odločitvi?
Že od malih nog me navdušujeta tehnika in avtomobilizem. Navdušenje se je začelo s sestavljanjem lego kock. Pri tem sem se spoznal, kako delujejo nekateri tehniški sistemi in komponente, npr. diferencial, pnevmatski sistem, menjalnik, mehatronski sistem itn. Po štirih letih gimnazije sem se brez pomisleka odločil za študij strojništva, ki mi je omogočil inženirski pogled na širok spekter tehničnih rešitev.

Bil si Kolektorjev štipendist. Kako je to vplivalo na tvoj študij? Kakšne prednosti vidiš v kadrovskem štipendiranju?
Študij ti da predvsem neko teoretično osnovo, nato je na strani posameznika, da to znanje poveže s prakso oziroma ga aplicira na realne inženirske probleme. Pri tem lahko na pomoč priskoči štipenditor, ki omogoča nadgradnjo tega znanja. Namen prakse pri štipenditorju je tudi spoznavanje podjetja in iskanje dela, ki posamezniku najbolj ustreza. Sam sem se tekom študijske prakse preizkusil kot konstruktor, delavec v proizvodnji ter kot asistent procesnih in razvojnih inženirjev.

Kaj si se naučil iz praktičnega dela na Kolektorju?
Naučil sem se, da je treba kdaj rešitev poiskati v kakšni sorodni panogi. Pri izdelavi zaključne naloge se je za zelo uporabno izkazalo tudi znanje, ki sem ga pridobil na počitniški praksi v Kolektor Etri ter na Kolektor Turboinštitutu. Poleg tega sem bil pozitivno presenečen nad tem, da

so sodelavci, če izkažeš zanimanje za neko področje, vedno pripravljeni pomagati in deliti svoje znanje.

V kategoriji Prebojna inovativna dejavnost si prejel naslov Inovator leta za inovativni predlog za razvoj 3D-lepanja in sistematično analizo vpliva toleranc na pretok in učinkovitost delovanja črpalke. Nam lahko opišeš namen te inovacije?
Gre za na pogled dokaj enostaven proces, katerega namen je izboljšanje ujemanja med črpalnimi kosi TMC -črpalke. Rezultat je izravnava površin, ki sicer pri delovanju črpalke povzročajo zračnost med sestavnimi deli in posledično lekažo, to je puščanje s tlačnega na sesalni del. Z razvitim postopkom 3D-lepanja lahko občutno izboljšamo učinkovitost delovanja omenjene črpalke. Poleg tega se zmanjšajo tolerančne zahteve za proces brizganja.
Sistematična analiza je zajemala razvoj programa za obdelavo meritev s hidravličnih testov črpalk in računalniško simulacijo kinematike oziroma gibanja sestavnih delov, s pomočjo katere je bila ocenjena realna zračnost med črpalnimi deli. Sledila je primerjava med rezultati simulacije in meritev.

Kakšen pomen imata zate priznanje Referenca in naslov Inovator leta?
Po eni strani sta priznanji potrditev tega, da sem pri dosedanjem reševanju inženirskih izzivov ubral pravi pristop in da imajo rezultati dela uporabno vrednost. Seveda je to tudi dodatna motivacija za nadaljnje delo.

Kakšni so tvoji načrti za prihodnost?
Kratkoročni – pred odhodom na dopust želim opraviti čim večji del usposabljanja, ki ga trenutno opravljam kot sveže zaposleni inženir. Dolgoročni – uspešno delo na razvojno-raziskovalnih projektih.

Vinko Petrič je v Kolektor prišel leta 1994. Naslednje leto se bo po dopolnjenih 40 letih delovne dobe upokojil. Karierno pot v koncernu Kolektor je začel v službi vzdrževanja, kjer je imel priložnost spoznavati proizvodnjo in ljudi ter sodelovati pri hitri rasti novih proizvodnih kapacitet na idrijski lokaciji. Po treh letih v službi vzdrževanja so ga premamile nove tehnologije komutatorske proizvodnje in začel je delati kot vodja skupine in tehnolog, nadaljeval na področju proizvodnega inženirstva in potem celo desetletje kot vodja organizacijske enote. Vmes je sprejel še nov izziv na področju elektronike in pogonov, kjer trenutno dela v skupini zelo dobrih strokovnjakov in prijetnih sodelavcev.

Kaj je zaznamovalo vašo karierno pot?
Lahko rečem, da so me in me še vedno ženejo nove tehnologije in želja po osvajanju novih znanj na strokovnem in organizacijskem področju.

Katere projekte, pri katerih ste sodelovali oziroma ste bili zanje odgovorni, bi izpostavili? Kateri predstavljajo mejnike v vaši poklicni poti?
Splošno znani projekti, ki sem jih vodil ali sodeloval pri realizaciji so razpoznavni kot tehnologije in proizvodnja komutatorjev za starterje, transferji tehnologij in proizvodnje na področje Azije in Balkana in med zadnjimi izvedba prenosa tehnologij in zagon proizvodnje pogonov podjetja Kolektor Micro-Motor v Idriji.

Prejeli ste nagrado Mentor, ki jo vsako leto podelijo Ambasadorji znanja. Kakšen je po vašem mnenju dober mentor?
Menim, da je dober mentor tisti, ki ga mentoriranec tudi po koncu usposabljanja obravnava in ceni kot mentorja. Vodje vlogo mentorja dejansko izvajamo neprestano ter med seboj prenašamo znanja in izkušnje. Dober mentor se ob vsakem svojem sodelavcu uči in pridobiva izkušnje. Moji zelo dobri mentorji so mi omenili, da je dober mentor tisti, katerega učenec postane na svoji karierni poti boljši od njega. Pa se kar strinjam z njimi.

Ste to priznanje pričakovali ali je bilo popolno presenečenje? Zakaj?
Niti približno nisem pričakoval kaj takega. O javnih priznanjih nisem nikoli razmišljal, ukvarjam se predvsem z doseganjem ciljev in rezultati dela. Bilo je popolno presenečenje. Zakaj? Ker je sodelovanje s sodelavci, medsebojna pomoč ter prenos znanja in izkušenj, enostavno povedano, postal moj vsakdan v službi.

Kaj vam ta naziv pomeni?
Dejansko mi pomeni potrditev za delo, ki so ga sodelavci opazili in ga cenijo bolj, kot se sam zavedam.

Kakšne načrte imate za prihodnost, tako na poslovno kot zasebno?
Nimam komentarja. Mogoče bo še kakšno presenečenje.

Alek Pikl

Kdo je tvoj najljubši pravljični junak?
Jelenček Rudolf.

Kaj te je pripeljalo do študija, za katerega si se odločil?
Rad imam matematiko in elektrika mi je fascinantna, zato je bila elektrotehnika logična izbira.

S katero vrednoto bi opisal delovanje na študijskem področju?
Trdo delo in ljubezen do učenja.

Zakaj si se odločil, da postaneš štipendist koncerna Kolektor?
Za Kolektor sem se odločil, ker je vodilno in stabilno podjetje v sektorjih, kjer deluje. Na primer, Kolektor Etra proizvaja tehnološko dovršene, vrhunske transformatorje in uspešno tekmuje s tujo konkurenco.

Kaj je bila zate najboljša izkušnja kot štipendista koncerna Kolektor?
Prilagodljivost in razumevanje zaposlenih v koncernu glede opravljanja prakse. Kot študentu v tujini mi je to izredno pomembno.

Kakšna je tvoja dodana vrednost za koncern, kaj bo ta s teboj pridobil?
Moja dodana vrednost je študij na eni najboljših tehničnih univerz na svetu, TU München. Koncern bo z menoj pridobil kakovostnega inženirja elektrotehnike s tekočim znanjem (tehnične) nemščine in nemške kulture.

Kaj počneš v prostem času?
V prostem času se veliko ukvarjam s športom, predvsem košarko in atletiko. Sem tudi član ekipe TUfast Driverless, ki sodeluje na tekmovanju Formula Student, kjer avtonomnim vozilom, ki smo ga sami razvili, sestavili in testirali, tekmujemo z ekipami s celotnega sveta. Izredno rad tudi potujem.

Katere svoje dosežke, ki ne vključujejo študija, bi izpostavil?
3. mesto na državnem univerzitetnem prvenstvu v košarki v Nemčiji.

Kakšen je tvoj življenjski moto?
»Just get things done« (samo naredi stvari).

Urša Kmecl

Kdo je tvoj najljubši pravljični junak?
Moj najljubši pravljični junak je pol volk in pol haski po imenu Balto. Poleg Balta, ki je bil moj pravljični junak, ko sem bila zares majhna, mi je k srcu v zgodnjih najstniških letih prirasel tudi Indijanec Vinetou.

Kaj te je pripeljalo do študija, za katerega si se odločila?
Za študij ekonomije sem se odločila zato, ker je to dokaj dinamičen in razgiban poklic, rada imam izzive in veliko dogajanja. V okviru študija ekonomije so me zanimale predvsem smeri trženje, turizem in menedžment. Za trženje sem se odločila zato, ker mi je bilo to področje tedaj najmanj znano in sem želela izboljšati svoje znanje, poleg tega pa se mi je zdelo tudi zelo zanimivo.

S katero vrednoto bi opisala delovanje na študijskem področju?
Svoje delovanje v času študija bi opisala z besedo zagnanost, saj vse skušam opraviti čim bolje in v čim krajšem času.

Zakaj si se odločila, da postaneš štipendistka koncerna Kolektor?
Ker menim, da bom imela na ta način več priložnosti za razvoj ter napredek in ker sem na ta način dobila neke vrste zagotovilo za poznejšo zaposlitev.

Kaj je bila zate najboljša izkušnja kot štipendistke koncerna Kolektor?
Meni veliko pomeni prilagodljivost opravljanja prakse, torej možnost, da opravljam prakso kadar koli. Poleg tega je zelo praktična tudi možnost izvajanja prakse v dveh delih (torej dvakrat po dva tedna), saj lahko tako del prakse opravim že čez leto in imam na ta način malo več poletnih počitnic.

Kakšna je tvoja dodana vrednost za koncern, kaj bo ta s teboj pridobil?
Kolektor bo z menoj pridobil vztrajno in zagnano sodelavko, ki stremi k doseganju skupnih ciljev.

Kaj počneš v prostem času?
V prostem času se veliko ukvarjam s športom, saj treniram cheer ples pri skupini Ladies in akrobatsko košarko pri skupini Dunk Kings. V času, ko nimam treningov in obveznosti, povezanih s faksom, tudi zelo rada potujem, smučam, se potapljam, berem ...

Katere svoje dosežke, ki ne vključujejo študija, bi izpostavila?
Izpostavila bi svoje dosežke na športnem področju; lansko leto smo na evropskem prvenstvu s plesno skupino dosegle 2. in 3. mesto v kategorijah jazz in pom. Letos smo že četrto leto zapored državne prvakinje v obeh kategorijah, na letošnjem evropskem prvenstvu pa prav tako pričakujem dobro uvrstitev.

Kakšen je tvoj življenjski moto?
Vse se da, če se hoče.

KOLEKTOR

Koncern Kolektor v šolskem letu 2017/2018 za dijake in študente vseh letnikov

MAG. INŽ. STROJNIŠTVA (6/2 - 2. bol. st.)
MAG. INŽ. ELEKTROTEHNIKE (6/2 - 2. bol. st.)
MAG. NANOZNANOSTI IN NANOTEHNOLOGIJ (6/2 - 2. bol. st.)
DIPL. INŽ. MATERIALOV (6/2 - 1. bol. st., UN)
DIPL. INŽ. STROJNIŠTVA (6/2 - 1. bol. st., UN)
DIPL. INŽ. ELEKTROTEHNIKE (6/2 - 1. bol. st., UN)
DIPL. INŽ. STROJNIŠTVA (6/2 - 1. bol. st., VS)
GIMNAZIJSKI MATURANT (V.)
STROJNI TEHNIK (V.)
TEHNIK MEHATRONIKE (V.)
ELEKTROTEHNIK (V.)

Rok za prijavo:
15. avgust 2017

www.kolektor.com

razpisuje štipendije

Prijava naj vsebuje:

- življenjepis ali CV s fotografijo,
- zadnje šolsko spričevalo ali potrdilo o opravljenih izpitih,
- potrdilo o vpisu za šolsko ali študijsko leto 2017/2018,
- priznanja in pohvale za dosežke med dosedanjim šolanjem.

Prijave za pridobitev kadrovske štipendije pošljite na naslov:

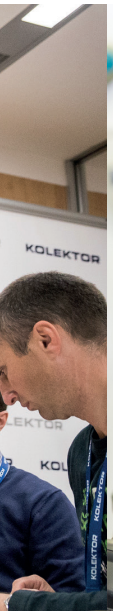
Kolektor Group d.o.o.
Služba za kadre,
Vojkova ulica 10,
5280 Idrija

Več informacij:

stipendije@kolektor.com
Tel: 05 37 50 200

Štipendistom nudimo:

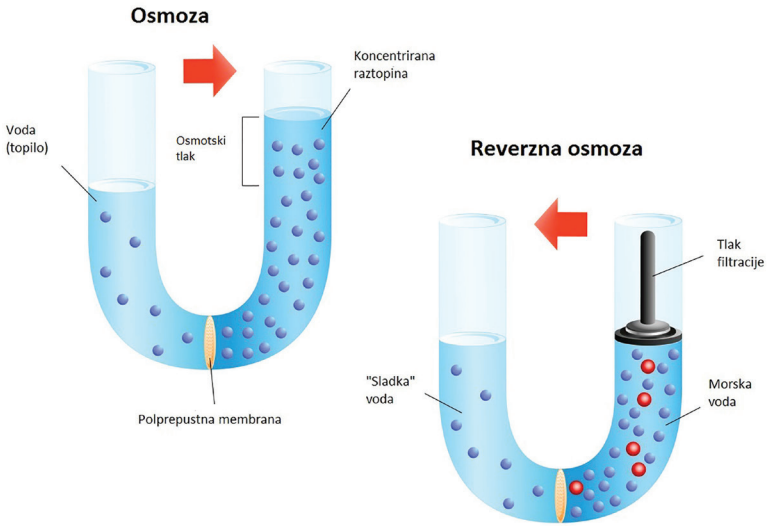
- mentorstvo pri praktičnem delu, pri izdelavi seminarskih, raziskovalnih, diplomskih in magistrskih nalogah,
- svetovanje glede osebnega in strokovnega razvoja,
- udeležbo na različnih srečanjih in izobraževanjih,
- financiranje dodatnega izobraževanja v času šolanja,
- sofinanciranje strokovnih ekskurzij v tujino,
- delo na posameznih projektih,
- prakso v tujini,
- uporabo sodobne tehnične opreme,
- zaposlitev po končanem šolanju.



Razsoljevanje morske vode za pitno vodo na otoku Susak

Marko Germ, Armin Androvič,
Ludvik Mekuč

V obmorskih krajih, kjer ni na razpolago sladke vode, ki bi jo uporabili za pitno vodo, so kot vir pitne vode tradicionalno uporabljali deževnico. Z naraščanjem potrošnje pa ni bilo več mogoče zagotoviti zadostnih površin za zbiranje in rezervoarjev za skladiščenje. Pred nosom pa so imeli morje, ki predstavlja skoraj neomejen vir vode. Ker pa je morska voda slana, jo je treba razsoliti, da jo lahko uporabimo za pitno vodo.



Kolektor Strix je bil na osnovi referenc, ki jih ima za pripravo pitne vode, izbran kot izvajalec tehnologije razsoljevanja morske vode za pitno vodo na hrvaškem otoku Susak. Za podjetje je to drugi projekt razsoljevanja morske vode. Prvi je manjša kontejnerska naprava za razslojevanje somornice na plaži Jaz pri Budvi v Črni gori.

Razsoljevanje vode

Najstarejša metoda razsoljevanja je hlapenje in kondenzacija z uporabo sončne toplote. Naslednja je uparevanje. Viri toplote za uparevanje so lahko različni – od sonca do kurjenja ali celo električnih grelcev. Sodobna metoda razsoljevanja pa je razsoljevanje z reverzno osmozo. To je najbolj »fina« membranska filtracijska tehnologija. Membranske tehnologije si sicer od najbolj grobe do najbolj fine sledijo od mikrofiltracije, ultrafiltracije, nanofiltracije do reverzne osmoze. Teoretično membrane reverzne osmoze prepuščajo samo vodo. V praksi je od tipa membran odvisno, koliko raztopljenih snovi zadržijo oz. odstranijo. Membrane, ki se uporabljajo v praksi, zadržijo med 90 in 99,98 odstotkov raztopljenih snovi.

Reverzna osmoza

Reverzna osmoza je uveljavljena tehnično zrela membranska tehnologija predvsem za pripravo tehnološke vode. Če je vir vode običajna pitna voda, so tlaki na taki reverzni osmozi do 15 bar. Posebnost reverznih osmoz za razsoljevanje morske vode so precej višji tlaki, ki v odvisnosti od slanosti morja in temperature segajo od 50 do 75 bar. Višji tlaki so posledica višjega osmotskega tlaka. Osmotski tlak pa je posledica velikih koncentracijskih razlik med razsoljeno in vstopno (morsko) vodo. Osmotski tlak je tlak, s katerim topilo (voda) tišči čez polprepustno membrano v smeri bolj koncentrirane strani.
Morsko vodo je treba pred vstopom v samo reverzno ozmozo ustrezno pripraviti. Klasična predobdelava morske vode je koagulacija/usedanje, dezinfekcija in filtracija čez peščene in absolutne filtre (5 µm). V zadnjem času se namesto slednje predvsem pri velikih napravah uporablja ultrafiltracija.

Razsoljevalna naprava na otoku Susak

Otok leži v Jadranskem morju zahodno od Malega Lošinja in nima vodnih izvirov. Vodovodni sistem se napaja iz rezervoarja pitne vode v pristanišču. Vodo pa v rezervoar vsake toliko časa iz Vranskega jezera na Cresu pripelje t. i. »Brod Vodonosac«. Slabost tega načina je relativno visoka cena in postana voda. Lokalno vodovodno podjetje se je zato odločilo za razsoljevanje s pomočjo reverzne ozmoze. K odločitvi je pripomoglo tudi izdatno sofinanciranje projekta iz Evropske unije.

Želena kapaciteta naprave je 2x3,2 m³/h pitne vode. Proces razsoljevanja obsega naslednje faze:

- zajem vode iz morja – zajemni bazen pod morsko gladino je povezan s podzemnim rezervoarjem v objektu naprave;
- predčiščenje (koagulacija, usedanje, filtracija čez peščene filtre);
- filtracija čez absolutne filtre (10/5 µm);
- razsoljevanje – revolverska visokotlačna črpalka (18,5 kW, 80 bar, 10 m3/h) in membranski moduli (po 3 v 2 tlačnih ceveh);
- remineralizacija – korekcija pH-ja in delno vračanje trdote (Ca, Mg);
- dezinfekcija z dodajanjem klora za preprečitev okužb v vodovodnem sistemu.

Naprava za reverzno osmozo je dvojna in je prikazana na sliki 3. Dvojna pomeni, da sta na istem ogrodju 2 vzporedno delujoči RO napravi za reverzno osmozo. Kapaciteta vsake linije je 3,2 m³/h razsoljene vode. Izkoristek naprave je 40-odstoten, kar pomeni, da v vsako linijo teče 8 m³/h pripravljene morske vode. Po opravljenem tehničnem pregledu, so že začeli s spuščanjem pitne vode v vodovodni sistem. Voda po remineralizaciji je dobrega okusa, k čemur pripomore malo večja količina soli, kot smo je navajeni v naši pitni vodi.

Gradbeništvo cveti

Polona Rupnik

Po slabem letu 2016 je gradbeništvo trenutno v precejšnjem porastu. Pripravljajo se nekateri novi infrastrukturni projekti, v vzponu je stanovanjska gradnja in gradnja za zasebne naročnike. To se odraža tudi v številnih aktualnih projektih Kolektor Kolinga in Kolektor CPG-ja ter rasti prometa. Glede na trenutno stanje podpisanih pogodb naj bi obe podjetji skupaj letos ustvarili nekaj manj kot 200 milijonov evrov prometa.

»Računamo na sodelovanje pri vseh večjih infrastrukturnih projektih tako na državnem in občinskem nivoju kot v zasebnem sektorju,« pravi direktor prodaje v Kolektor Kolingu Marko Trampuž in dodaja, da si obetajo »projekte na železniški infrastrukturi, sodelovanje pri DARS-ovih projektih, raznih obvoznicah, Luki Koper … Prav tako pa poskušamo prepričati zasebne naročnike, kot so IKEA, Kuehne+Nagel, Emonika …, da smo primeren partner pri izgradnji teh objektov.«

Kolektor Koling ima skupaj s podjetjem Kolektor CPG odprtih več kot 60 različnih projektov. Največje aktivnosti trenutno potekajo na projektih DARS -a (sanacija Viadukta Rabverkomanda in rekonstrukcija hitre ceste Razdrto-Vrtojba), na modernizaciji kočevske železniške proge in izgradnji izvlečnega tira v Luki Koper, na kanalizacijskem in vodovodnem omrežju v Petrinji, izgradnji Tehnološkega središča ELES Beričevo ter gradnji stanovanjskega objekta Belle vie Tivoli.

Čeprav podjetji največ prihodkov ustvarita doma, pa se odstotek poslov, ki jih pridobijo v tujini, vztrajno povečuje. Danes približno petino realizacije naredijo na projektih v tujini, predvsem na Hrvaškem. »Dolgoročno bi želeli ta delež povečati na 30 odstotkov, zlasti v državah, kot so Hrvaška, Srbija, Makedonija, Bosna in Hercegovina,« pojasnjuje Trampuž.

Idrija bo dobila trgovsko-parkirno hišo Spar Idrija

V centru Idrije so se začela gradbena dela za izgradnjo trgovsko-parkirne hiše Spar Idrija, ki bo stala v križišču Lapajnetove in Prešernove ulice. Investitor projekta je podjetje MBBM za Spar Slovenija, izvajalec del pa Kolektor Koling.

V prvi fazi sta že bili izvedeni pilotni steni s povezovalno gredo na južni in zahodni strani predvidenega objekta. Ker se objekt gradi na območju starih rudniških objektov, je bilo napredovanje gradnje zaščite gradbene jame precej ovirano. Trenutno se izvaja pilotiranje za temelje objekta na spodnjem platoju ob Lapajnetovi ulici ter izkop do pilotnih sten.

V drugi fazi se bo začela gradnja samega objekta trgovsko parkirne hiše. Objekt iz armiranobetonske konstrukcije bo zgrajen v štirih etažah s skupno neto površino 8500 m^2 . V pritličnem delu bodo prostori namenjeni trgovini Spar. Prva etaža s 56 parkirnimi mesti in druga etaža s 58 parkirnimi mesti bosta namenjeni parkiranju za trgovski del. Streha objekta na nivoju platoja Barbar pa bo namenjena javnemu parkiranju, kjer je predvidenih 64 parkirnih mest. Dve panoramski dvigali in stopnišče bodo povezovali streho in etaže objekta s pritličjem trgovskega dela, tako da bo možen tudi prehod iz zgornjega platoja Barbar na spodnji plato ob Lapajnetovi ulici. Na zgornjem platoju bo mimo objekta speljana povezovalna cesta med Komunalo in Olimpom. Del obstoječega parkirišča v Barbarah proti Komunali bo ostal v funkciji tudi po končani gradnji.

V sklopu zunanje ureditve pred objektom je ob Lapajnetovi in Prešernovi ulici predviden širši pločnik z dodatno površino za pešce in prostor za parkiranje koles. V najožjem delu bo fasada trgovskega objekta od Lapajnetove ulice odmaknjena 4,8 metra, od Prešernove ulice pa 5,4 metra.

Gradnja bo predvidoma potekala do decembra 2017, objekt pa naj bi odprli konec letošnjega leta.

Kolektor Ventures: do konca leta naj bi zaključili pet do deset investicij

Več kot 140 opravljenih razgovorov s start-upi iz Slovenije, Italije, Bosne in Hercegovine, Avstrije, Nemčije, Velike Britanije, ZDA, Nizozemske in Finske, prve tri uspešno zaključene investicije in še dve novi na poti so impresivni rezultati korporativnega sklada Kolektor Ventures v prvem letu delovanja.

»Našo prvo investicijo je prejelo podjetje z aplikacijo za opravljanje pregledov vida in oči, drugo investicijo je prejel start-up s področja pametnih naprav, tretjo pa podjetje, ki deluje na področju virtualne resničnosti,« pravi Mateja Lavrič, direktorica korporativnega sklada Kolektor Ventures, in dodaja, da so v sklepnih pogajanjih še z dvema start-upoma, eno deluje na področju platforme za razvoj, drugo pa na področju napovedne analitike. »Sicer pa želimo do konca leta zaključiti vsaj pet do deset investicij.«

Kot pravi Lavričeva, imamo v regiji nekaj zelo kakovostih ekip z izjemnimi produkti. »Opažamo pa zelo veliko razliko med ekipami, ki že imajo izkušnje z iskanjem investitorjev v tujini, in tistimi, ki se tega lotevajo prvič. Podjetja iz prve skupine točno vedo, kako poteka proces pogajanj, kaj lahko pričakujejo od strateškega vlagatelja in kakšna je njegova vloga v podjetju. Zato so pogovori o investiranju bistveno lažji za obe strani, prav tako se hitreje zaključijo.« »Zagotovo nas ekipe najbolj navdušijo z energijo, elanom in podjetniško miselnostjo,« pojasnjuje Lavričeva. »Če je ekipa dobra, bo lahko razvila kakršenkoli produkt, tako da tudi naše izkušnje potrjujejo, da so ljudje najpomembnejši del v enačbi investiranja. Potem pa sledijo potencialno tržišče, poslovni model in produkt.«

Uporaba virtualne in obogatene resničnosti v industrijskem okolju

Ena od usmeritev korporativnega sklada Kolektor Ventures je uporaba virtualne in obogatene resničnosti v industrijskem okolju, kjer se kaže potencial predvsem v asistenci na daljavo, učenju na

daljavo in vizualizaciji podatkov. S tem namenom je Kolektor Ventures investiral v celjsko podjetje VIAR.

»Za sodelovanje smo se odločili, ker VIAR razvija »drag-and-drop« (povleci in spusti) virtualne vsebine. Platforma, ki jo razvijajo, omogoča skalacijo teh vsebin z relativno malo napora. S podjetjem sodelujemo pri ustvarjanju virtualnih vsebin za industrijsko okolje. Prvi pilotni projekt že poteka in bo uporabljen v enem od Kolektorjevih proizvodnih podjetij. Prepričala nas je ekipa, ki velja za eno najbolj predanih,« pojasnjuje Mateja Lavrič.

Kdo je VIAR?

VIAR je celjsko podjetje s sedežem v Seattlu, ki je razvilo spletno platformo VIAR 360 za ustvarjanje vsebin v virtualni resničnosti. Ta platforma uporabnikom omogoča, da brez programiranja v virtualni resničnosti ustvarijo privlačne interaktivne zgodbe in jih objavijo v svojih aplikacijah, na spletnih straneh ali družbenih omrežjih. Po objavi VIAR-jeva vgrajena analitična orodja spremljajo uporabo ter obnašanje uporabnikov. VIAR 360 že uporabljajo nekatere najboljše ameriške univerze, agencije in korporacije, kot so Disney, Microsoft, Samsung in Bosch.

Podjetje je na mednarodni konferenci PODIM prejelo nagrado Slovenski start-up leta 2017, s katero želijo ključni deležniki slovenskega start-up ekosistema izpostaviti in nagraditi podjetja, ki so s svojo vztrajnostjo, dosežki ter perspektivno razvojno vizijo zgled v domačem in globalnem start-up okolju. Pri izboru slovenskega start-upa leta je komisija ocenjevala, ali je podjetje uspešno potrdilo vrednost svojih produktov na trgu, ali podjetje vodi kompetentna, predana in dobro organizirana ekipa z jasno vizijo in komplementarnimi znanji in izkušnjami ter ali ima podjetje potencial za uspešno poslovanje in rast.

Potrebujemo več druženja

Že vrsto let je prva julijska sobota namenjena Dnevu Kolektorja, na katerem se srečajo zaposleni in njihovi družinski člani. Letos se nas je zbralo več kot štiri tisoč. Kot je izpostavil predsednik uprave koncerna Kolektor Radovan Bolko, si želi, da bi bilo takšnih dogodkov, kot je Dan Kolektorja čim več, saj potrebujemo čim več druženja na družabnih prireditvah, pri športu … Ni namreč dovolj, da si pošiljamo sporočila, elektronsko pošto. Za uspešno poslovanje je pomembno, da poznamo čim več sodelavcev, prijatelje, ker nas druženje, veselje in smeh delajo bogatejše. Sicer pa smo lahko zadovoljni tudi zaradi uspešnega poslovanja koncerna. »Prvo polletje je za nami, zaključili smo ga dobro, tudi gospodarske okoliščine so ugodne, tako da računamo na dober zaključek leta 2017. Vse tri poslovne divizije in vseh 13 programov posluje uspešno.« O poslovanju in drugem aktualnem dogajanju je govoril tudi predsednik sosveta koncerna Kolektor in predsednik nadzornega sveta družbe FMR Stojan Petrič, in sicer na tradicionalnem srečanju delničarjev na predvečer Dneva Kolektorja. Posebej je izpostavil dogajanje na komutatorskem programu, na katerem so se cene v zadnjih sedmih letih v povprečju znižale med 14 in 16 odstotkov, na drugi strani pa je bila rast plač v enakem obdobju 25-odstotna. To pomeni zmanjšanje konkurenčnosti za dodaten odstotek. Pričakovali bi, da se bo to kompenziralo z notranjo učinkovitostjo in povečano produktivnostjo, kar pa se žal ni zgodilo. To pomeni, da je donosnost danes na isto strukturo komutatorjev nižja, kot je bila pred sedmimi oziroma osmimi leti. Osnovi program koncerna se ohranja ob pogoju, da se sprejema kitajska konkurenca, ki dolgoročno zmanjšuje donosnost tega programa. Cilj je ohranjanje zaposljivosti na idrijski lokaciji.

KOLEKTOR
KOLEKTOR
KOLEKTOR

Srečanje delničarjev
KOLEKTOR HOLDING

12

KOLEKTOR HOLDING d.d.
KOLEKTOR
KOLEKTOR

KORG
KRONOS

Ponovno z najštevilčnejšo ekipo na Maratonu Franja

Med okrog 2.700 kolesarji, ki so se udeležili letošnjega Maratona Franja, je bila tudi Kolektorjeva ekipa, ki si je ponovno prikolesarila pokal za najštevilčnejšo ekipo. Med 99 kolesarji iz 14 Kolektorjevih podjetij je bilo 91 moških in 8 žensk. 31 kolesarjev je moči merilo na 156-kilometrski, 68 pa na 97-kilometrski progi. Skupaj so prekolesarili 11.432 kilometrov.

Na veliki Franji so se med zaposlenimi najbolje odrezali: v kategoriji A Alen Štucin, Dejan Poljanec in Blaž Dežela; v kategoriji B so si prva tri mesta razdelili Miran Gnezda, Borut Mrak in Miha Cerin; v kategoriji C pa sta bila najhitrejša Rajko Bajt in Matjaž Bahar.

Na mali Franji so bili najhitrejši: v kategoriji A Rok Šalamija, Matej Sajovic ter Staš Jereb in Matija Kren pri moških in Sabina Logar pri ženskah; v kategoriji B so si prva tri mesta razdelili Sebastijan Jeraj, Klemen Kosmač in Valter Rupnik pri moških ter Mirjam Frelih in Helena Mikuž pri ženskah; v kategoriji C pa so se najbolje odrezali Tomislav Vrhovnik, Stojan Kokošar in Miran Hvala.

Razpis za prosta delovna mesta

Koncern Kolektor k sodelovanju vabi ambiciozne, inovativne ter razvojno usmerjene sodelavce, za zasedbo več prostih delovnih mest na področjih:

KONSTRUKCIJE, PROIZVODNEGA STROJNIŠTVA in KAKOVOSTI

Zahteve:

- najmanj 6. stopnja izobrazbe tehnične smeri,
- znanje angleškega jezika,
- poznavanje tehnične in projektne dokumentacije,
- poznavanje MS Office in programskih orodij s področja dela.

VODENJA PROJEKTOV

Zahteve:

- najmanj 7. stopnja izobrazbe tehnične smeri,
- delovne izkušnje s področja vodenja projektov,
- znanje angleškega jezika,
- poznavanje tehnične in projektne dokumentacije,
- poznavanje MS Office in programskih orodij s področja dela.

PROIZVODNJE

Zahteve:

- najmanj 4. stopnja izobrazbe tehnične smeri,
- triizmensko delo,
- zaželene so izkušnje pri delu s stroji.

KOLEKTOR

www.kolektor.com

POLNI CERTIFIKAT

Družini prijazno podjetje

Od kandidatov pričakujemo:
samostojnost pri delu, natančnost, pripravljenost za dodatno usposabljanje, veliko mero samoiniciativnosti in kreativnosti, odgovornost in pripravljenost na timsko delo.

Nudimo:
- dinamično delo,
- delo v prijetnem kolektivu, ki vsakemu posamezniku omogoča, da izpolni svoja pričakovanja,
- stimulativno plačilo na podlagi delovne uspešnosti,
- financiranje pokojninskega načrta, po katerem plačuje družba zaposlenim premijo prostovoljnega dodatnega pokojninskega zavarovanja,
- možnosti strokovnega izpopolnjevanja in napredovanja,

Z izbranimi kandidati bomo sklenili pogodbo za nedoločen čas s poskusnim delom.

Zdaj je pravi čas, da sprejmete nov izziv!

Pisne ponudbe z dokazili pošljite na naslov:
KOLEKTOR GROUP d.o.o., Služba za kadre,
Vojkova ulica 10, 5280 Idrija, Slovenija,
ali po elektronski pošti: **kadri@kolektor.com.**

Kapitol (Capitolio) v Havani, sedež kubanskega parlamenta

Karibski biser strasti in čutnosti

Natalija Kovač Jereb

V Karibskem morju se na vhodu v Mehiški zaliv razteza glavni otok v obliki krokodila – Kuba. Kuba je po ustavi socialistična država delavcev in kmetov. Uradni jezik je španščina, njihov grb pa se ponaša s simbolom kraljevske palme in z zastavo z eno samo zvezdo. Kot zanimivost naj napišem, da je zastava podobna tisti, kot jo je leta 1850 nosil Narciso Lopes, ko je vodil invazijo na Kubo. Njihov nacionalni simbol je ptica kubanski trogon, katerega perje krasi barve kubanske zastave modro, belo in rdeče. Ptica je simbol svobode.

Kubansko ljudstvo

Kubansko ljudstvo je resnično mavrično, od kolonialne dobe so se na otoku mešali Španci, prebivalci Karibov in Azijci. Zaradi španske krutosti in zatiranja svobode so domorodni Indijanci na Kubi skoraj izumrli. Na začetku 16. stoletja pa so na Kubo začeli uvažati afriške sužnje, da bi nadomestili delo Indijancev, ki so izumirali. Z ustanavljanjem sladkornih mlinov se je število sužnjev na Kubi povečevalo. Sredi 19. stoletja so na otok pripeljali Kitajce, ki naj bi nadomestili sužnjelastniški režim, ki je pričel propadati.

Siesta

Danes ima Kuba po oceni 11.394.043 prebivalcev, od katerih jih več kot dva milijona živi v Havani. Fidel Castro je Kubance poimenoval za «latinoafriško« ljudstvo.

Leta 1959, ko je zmagala kubanska revolucija, je kubanska vlada nacionalizirala ameriške sladkorne tovarne, naftne rafinerije in ameriške banke. Revolucionarni režim je s prostovoljnimi brigadami učil nepismene pisanja in branja, zato je kubanska posebnost le 3-odstotna nepismenost.

Kuba je karibski biser, kjer so doma čutnost, strast, glasba, ljudje z dušo, zaradi kubanskega revolucionarnega eksperimentiranja v gospodarstvu pa na otočju domuje posebne vrste ekonomija.

Na otoku je prek osem tisoč rastlinskih vrst, prebivalci pa so prav posebej ponosni, da je pretežni del rastlinstva naravnega izvora. Obisk Kube je bil turističen, zato bom politične, socialnoekonomske, gospodarske in BDP kazalnike postavila na stranski tir.

Turistični obisk Kube

Zmedo v turizmu na Kubi so ustvarili, ko so poleg običajnih pesov uvedli konvertibilni peso, cene za turiste pa so zasoljene in Kuba za turista nikakor ni poceni, predvsem je vzrok v tem, da na trgu praktično ni konkurence.

Napisi o zmagovitem socializmu niso vzdrževani, zna se zgoditi, da bodo sedaj, ko je odšel Castro, odšli tudi napisi. Ker že pišem o geslih, naj omenim tistega, ki ga srečaš v vseh mestih na Kubi, to je »Patria o Muerte« (domovina ali smrt), ki ga je izrekel Fidel Castro v svojem žalnem nagovoru v čast žrtvam sabotaže, s katero so vrgli v zrak parnik La Coubre.

Kubanki v njihovih tradicionalnih oblačilih

Ne smem pa pozabiti na glasbo, glasba je v njihovi krvi, zaradi afriških in španskih korenin, ki jim poseben pridih dajejo še karibske značilnosti, so Kubanci ustvarjalci plesnih ritmov. Jazz ima na Kubi neko novo energijo.

Kubanci imajo tudi Joseja Raula Capablanco, avtorja več strokovnih knjig o šahu, ki je bil na svetovnem šahovskem prestolu med letoma 1921 in 1927 in je prvi Kubanec, ki se je povzpel na ta prestol.

Med obiskom Kube sem si ogledala tovarno cigar znamenitih »havank«, vendar pa je fotografiranje strogo prepovedano, v tej tovarni izdelujejo cigare Cohiba, Montecristo, Robaina … in še nekatere druge. Cigare se še vedno izdelujejo ročno iz skrbno izbranih listov, ki se izberejo glede na barvo in teksturo.

V tem kratkem potopisu se bomo s pomočjo fotografij sprehodili med UNESCO-vo kulturno dediščino v stari Havani, pogledali si bomo staro mestno jedro Trinidada in dolino sladkornih mlinov, grad na skali San Pedro de la Roca, Valle de Vinales v pokrajini Pinar del Rio in mesto jedro Cinfuegos. Sprehajali se bomo po ulicah kubanskih mest, začutili toplino ljudi, glasbo, ki nas spremlja na vsakem koraku in duh revolucije

Vsak korak prežet z duhom revolucije.

Čutno potovanje in kubanska avantura se je začela s pristankom na letališče Joseja Martija v Havani.

San Cristobal de la Habana ali na kratko Havana je eno najstarejših mest ameriške celine, ustanovljeno leta 1514. Havana je bila najbolj varno pristanišče v Karibih. Havana ima približno dva milijona tristo tisoč prebivalcev, ki odsevajo dobro energijo in veselje, ki ga občutiš kot obiskovalec. Duh Havane se občuti na sprehodu po ulicah, ob spoznavanju trgov, pri radovednem pogledovanju po dvoriščih, z obiskovanjem zgodovinskih središč, ki so podobo dobila pred več stoletji. Najstarejši trg in srce Havane je Plaza de Armas.

Naj omenim, da je Jose Marti Perez kubanski narodni junak, z njegovo podobo se srečujete na vsakem koraku, vse osnovne šole krasi njegov doprsni kip. Jose Marti je bil nosilec revolucionarnega procesa, velik državnik, književnik, zagovornik neodvisnosti in vizionar. Njegova znamenita misel je: »Svobodni smo lahko samo, če imamo kulturo.«

Ob mojem obisku Havane se je Kapitol ravno obnavljal, to je mogočna stavba s površino triintrideset tisoč kvadratnih metrov, ki jo krasijo granitni stebri in kupola, name pa so poseben vtis pustila vhodna vrata iz brona s podobami, ki prikazujejo zgodovinske dogodke.

Prav tako ne smemo pozabiti na znamenitega prebivalca Havane, ki je v svojih delih Starec in morje, Komu zvoni in drugih biserih književnosti pustil pečat v tej stari dami. Ernest Hemingway je v Havano prišel leta 1928 in je živel na posestvu Vigia.

Na Kubi pa še vedno živi Che, čeprav je umrl v Boliviji. Na Trgu revolucije (Plaza de la revolucion) nas pričaka obraz Cheja Guevare in njegove besede »Hasta la victoria siempre« (vedno do zmage). Kubanski pionirji še vedno izrekajo »Seremos como el Che« (bomo kakor Che).

Mavričen kubanski promet

Promet po avenijah Havane je prav mavričen, posebnost prometa so stare ameriške limuzine iz petdesetih in šestdesetih let, na ulicah so tudi konjske vprege, ruske lade iz sedemdesetih in tovornjaki.

Malecon je sedem kilometrov dolga sprehajalna pot ob obali, od starega mestnega jedra Havane do prestižnega Vedada. Tu se zbirajo domačini in turisti, mešajo se jeziki, pleše se, posluša glasbo, lovijo se ribe … Tu je središče družabnega življenja. Tudi tu je pridih tiste čarobne in slikovite Havane.

Havana je bila pred revolucijo nedvomno čudovito mesto, sedaj pa je pretežni del v razpadajočem stanju. Veliko prelepih kolonialnih stavb se je dobesedno sesulo samih vase.

Naj sprehod po Havani zaključim z mislijo žive legende svetovnega baleta Alicie Alonso, ki je blestela v kubanskem nacionalnem baletu. Tudi po revoluciji je ostala na Kubi ter vodila svojo šolo. »Havana je mesto, ki ga stalno delamo, ki ga ne bomo nikoli prenehali graditi. Koliko zgodovine, koliko kulture, ki jo je korak za

Moški na govedu … gaučo (Gaucho)

Konjske vprege so na podeželju še vedno najpogostejše prevozno sredstvo

Havanski vozni park

korakom kopičilo naše ljudstvo s svojim načinom bivanja, svojim delom in s svojimi načeli! V Havani je stalnost našega bivanja, podaljšanje vsakogar od nas v preteklost in v prihodnost.«

Santiago de Cuba

Santigo de Cuba leži ob prečudovitem zalivu, nad njim pa se dviga Sierra Maestra. V obdobju med 1524 in 1549 je bil prestolnica Kube, sedaj pa je drugo največje mesto na Kubi. Med mojim popotovanjem po Kubi sem tu opazila nekaj posebnosti, pa so mi domačini povedali, da te posebnosti izhajajo iz množičnega priseljevanja iz Haitija v času upora sužnjev na Haitiju ob koncu 18. stoletja.

Na Plaza de la Revolucion se dviga spomenik, ki je avtorsko delo kiparja Alberta Lezcaya in prikazuje generala Antonia Maceo, ki je bil iz Kube izgnan leta 1878.

V Santiagu je bila najbolj razvejena trgovina s sužnji, mesto je bilo ustanovljeno leta 1514 in leta 1898 so se Španci v tem mestu predali ZDA.

V Santiagu se je začela Castrova revolucija z napadom na garnizijo Moncada 26. 7. 1953 in meščani so ponosni na to, da je Santiago zibelka revolucije.

Vsa energija, čutnost, strast pa zajame mesto, ko se nanj spusti tema, glasba in ples na vsakem koraku, misli ti odletijo nekam daleč, človek pozabi na vsakdanje skrbi in tu se začne drugo življenje. Zajame te vrtinec ritma in enostavno uživaš in uživaš … in se prepustiš toku.

Odpravimo se še na obisk Castillo del Morro, to je grad, ki ga je UNESCO leta 1997 razglasil za območje svetovne dediščine. Grad leži ob ustju Santiaškega zaliva in iz njega se nam razprostre prečudovit razgled na zaliv in Santiago. Utrdbo so po načrtih Batista Antonellia zgradili leta 1637.

Na pokopališču v Santiagu so zadnji dom našle prenekatere znamenite kubanske osebnosti iz političnega in kulturnega življenja. Na tem pokopališču je zadnji dom našel tudi Fidel Castro.

Slikovitost kubanskih mest

Raziskovanje kubanskih mest me je vodilo skozi slikovita mesta, naj začnem pri Cienfuegosu, ki se ponaša z glasbenikom Bennyjem Morelom. V parku Marti, ki je prizorišče parad, je osrednja točka »kilometer nič«, obdajajo pa ga zgradbe zgodovinskega pomena. Znamenita zgradba je Palacio de Valle, ki jo je Batista spremenil v igralnico, sedaj pa je v njej restavracija.

Santa Clara je leta 1958 zaslovela po poslednji bitki gverilske vojske na čelu s Chejem Guevaro.

Trinidad ima arhitekturo, ki jo krasi nešteto starih nizkih kolonialnih hiš z verando.

Camaguey je mestece, ki očara s privlačno kolonialno arhitekturno, prijaznimi in pristnimi domačini. To je mestece, ki je v meni pustilo najlepše občutke.

Valle de Vinales v pokrajini Pinar del Rio, kjer nas je pričaka Mural de la Prehistoria, ki prikazuje zgodovino evolucije, naslikal pa ga je kubanski slikar Leovigildo Gonzales. O okusih se ne razpravlja, zato vam, bralcem, prepuščam odločitev, ali to sodi v to prelepo pokrajino.

BDP (GDP) zanesljivo ni merilo vsega. Kuba in Kubanci to dokazujejo: še vedno imajo tisti iskren nasmeh na obrazu, pojejo, plešejo, ustvarjajo glasbo in na najlepših peščenih plažah uživajo v sončnih žarkih. Narava je največji čudež. Omogočila je, da najboljša genetika ostane današnjim prebivalcem Kube in ni odveč omeniti, da je bil I. mednarodni kongres zdravega in dolgega življenja prav na Kubi 25. 9. 2003. Prav na tem kongresu je nastal Klub 120 let.

Na koncu vas lahko samo povabim, da če boste imeli možnost, le obiščite čarobno Kubo.

Utrip na ulici v Havani

POLETNE TENIŠKE POČITNICE V IDRIJI

28.8. – 31.8.

Cena:
- **celodnevni** program **120 eur**
- **poldnevni** program **70 eur**

Pester program športnih aktivnosti ter jezikovne zabave.

Min število prijav: 10

Info in prijave: info@tkkolektor.si, 041 475 325 (Nataša Pivk)

KOLEKTOR

FMR

triglav

VESELIMO SE ZAKLJUČKA POČITNIC Z VAMI!

Iščemo nove sodelavce

Kolektor Sisteh d.o.o., član koncerna Kolektor, je vodilni slovenski ponudnik sistemov in storitev avtomatizacije, informatizacije in tehnološkega inženiringa v industriji, energetiki in infrastrukturi. Z močno razvojno in izvedbeno ekipo visoko izobraženih, usposobljenih in motiviranih sodelavcev smo uspešno realizirali že več kot 5000 projektov doma in v tujini.

Zaradi širitve obsega poslovanja v poslovno enoto Idrija vabimo nove sodelavce, ki jih zanima tehnično ali komercialno področje dela na segmentu avtomatizacije in elektro inženiringa:

PODROČJA DELA:

- načrtovanje in razvoj rešitev avtomatizacije, nadzornih in telemetrijskih sistemov vodenja
- vodenje projektov
- priprava tehničnih rešitev, kalkulacij in ponudb

PRIČAKUJEMO:

- najmanj visokošolsko ali univerzitetno izobrazbo /I in II. bolonjska stopnja smeri elektrotehnika, računalništvo ali sorodno
- zaželene so delovne izkušnje
- sposobnost timskega dela, samoiniciativnost, odgovornost, zanesljivost
- želja po strokovnem izpopolnjevanju
- znanje angleškega jezika

OMOGOČAMO:

- zanimivo in dinamično delo v mladem kolektivu v PE Idrija (opcijsko tudi v Ljubljani)
- strokovno izobraževanje doma in v tujini
- uporabo najsodobnejše opreme in orodij
- sodelovanje pri razvoju naprednih rešitev
- financiranje pokojninskega načrta, po katerem plačuje družba zaposlenim premijo prostovoljnega dodatnega pokojninskega zavarovanja
- stimulativno nagrajevanje

Vabimo vas, da nam vašo prijavo z življenjepisom in opisom področja dela, ki vas zanima, pošljete do **30.7.2017** preko zaposlitvenih portalov **mojazaposlitev** in **mojedelo.** Vse prijave bomo obravnavali diskretno.

KOLEKTOR

www.kolektorsisteh.com

Vi ste nori!

Morda ne ravno nori, se nam pa vsekakor rola. Na kolesih. Od rolerjev. Namestimo jih na sanke in odrolamo v dolino. Noro? Ja. Noro dobro!

David Velikanje

S poletnim sankanjem na saneh s koleščki so se sankaški navdušenci začeli ukvarjati že dolgo nazaj. Sprva za zabavo in kot dopolnilni trening zimskemu sankanju, kmalu zatem še tekmovalno. Slovenci smo bili med prvimi in vedno zelo uspešni. Idrijsko čast je mnogo let branil le Nejc Gregorač, v zadnjem času pa je dobil še nekaj somišljenikov.

Zakaj poletno sankanje?

Z obuditvijo idrijskega Sankaškega kluba in rednim urejanjem rekreativne sankaške proge na Talerju je število rekreativnih sankačev z leti precej naraslo. Kar nekaj se jih udeležuje zimskega Pokala Slovenije s športnimi sanmi, ki pa je zaradi milejših zim v zadnjih letih vse bolj okrnjen. Lahko bi rekli, da smo se bolj kot z željo po treningu na poletne sani usedli preprosto zato, ker imamo ta šport radi. Zelo radi. Zlepa se ga ne naveličamo!

Dokler je ta zvrst sankanja spadala pod mednarodno sankaško zvezo FIL (Federation Internationale de Luge de course), je bilo edino večje uradno mednarodno tekmovanje Velika nagrada Evrope. Odkar je sankanje na koleščkih prevzela novoustanovljena zveza ISSU (International Sledge Sport Union), sta se VN Evrope pridružila še evropsko in svetovno prvenstvo. Poleg naštetih vsako leto poteka še mednarodni pokal Murauer Bier v organizaciji avstrijske sankaške zveze ÖRV. Slednji običajno šteje od šest do sedem tekmovanj na treh do štirih prizorišcih.

Letos je razpisanih sedem tekem na petih različnih progah. Tekmovanj se udeležuje od 40 do 60 sankačev iz Švice, Nemčije, Italije, Avstrije, Hrvaške in Slovenije, med njimi kar nekaj vrhunskih tekmovalk in tekmovalcev, ki krojijo vrh zimskega svetovnega pokala v sankanju na naravnih progah.

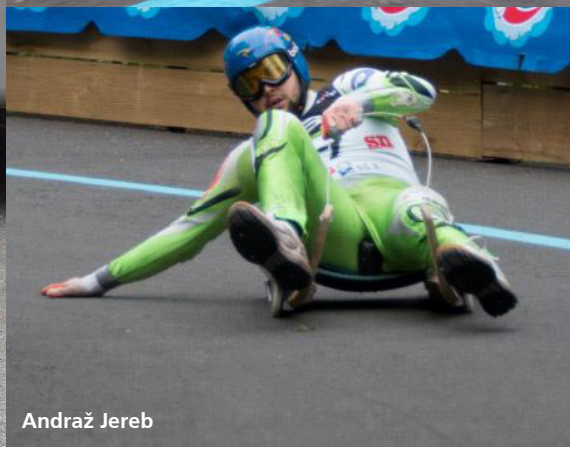
Prvi tekmi letošnje poletne sezone sta že za nami, potekali sta v Lokvah pri Delnicah na Hrvaškem. Udeležili so se ju štirje tekmovalci idrijskega kluba in dosegli lepe rezultate. V trenutni razvrstitvi pokala drži Stanko Koler prvo mesto v najstarejši moški kategoriji, Tina Velikanje drugega pri članicah, Nejc Gregorač in Andraž Jereb pa sta uvrščena na 6. in 7. mesto članske kategorije.

Tekme pokala prvič tudi v Sloveniji, eno bo gostila Idrija

Izvedba dveh tekem mednarodnega poletnega pokala je letos prvič zaupana tudi Sloveniji. Prva bo v soboto 19. avgusta v Idriji, druga že naslednji dan v soteski Kavčke pri Žirovnici. Odločitev članov idrijskega kluba za prevzem organizacije enega od tekmovanj je bila preprosta: zimske tekme nismo priredili že od leta 2013, ob priložnostnih sankaških spustih po Idriji in okolici je zanimanje prebivalcev in mimoidočih precejšnje, pomoč pri izvedbi nam je ponudilo kar nekaj društev, podjetij in zasebnikov, predvsem pa veseli pozitiven odziv stanujočih ob trasi proge. Slednja je izbrana predvsem z željo neposredne predstavitve tega atraktivnega športa čim širšemu krogu ljudi. Potekala bo po Kacinovi in Mrakovi ulici ter po Ulici Henrika Freyerja, s ciljnim zavojem v Platiševo ulico. Zanimivih mest tako za tekmovalce kot za gledalce ne bo manjkalo. Izpostaviti velja najhitrejši in tehnično najzahtevnejši del proge med Gnezdom in Plešnarjem (1), križišče na prehodu iz Mrakove v Ulico Henrika Freyerja (2) ter desni zavoj med stanovanjskimi bloki tik pred ciljem (3). Dodatno bodo spuste popestrile še umetne šikane na sicer

Zgoraj od leve proti desni: Stanko Koler, Simon Drnovšček, David Velikanje, spodaj od leve proti desni: Jani Drnovšček, Tina Velikanje, Nejc Gregorač

Tina Velikanje


Andraž Jereb

manj zanimivih delih proge.

Ne smete manjkati

Z vidika organizacije je osnovni smisel takega tekmovanja ustvariti okolje, v katerem uživajo tekmovalci in gledalci. Ta prispevek pa je v prvi vrsti namenjen vam, gledalcem. Iskreno upamo, da smo vas uspeli prepričati in ste na koledarju za soboto, 19. avgusta, že prečrtali čakanje v vrsti na Sečovljah in z rdečo napisali: Sankanje v Grapi!

Uradni del se s treningom dvosedov prične ob 13. uri, sledi vožnja dvosedov v konkurenci, trening enosedov ter dve njihovi vožnji v konkurenci. Zaključili bomo z razglasitvijo uradnih rezultatov in podelitvijo kolajn kmalu po koncu tekmovanja. Ker na stopničkah pričakujemo nekaj slovenskih in med njimi tudi kakšnega idrijskega tekmovalca (poleg zgoraj naštetih na tekmi računamo še na udeležbo bratov Janija in Simona Drnovščka ter morda Nuše Šubic), vas prijazno vabimo, da se prireditve udeležite in s športnim navijanjem podprete tako naše kot gostujoče tekmovalce.

Vljudno vas naprošamo, da na prizorišče pridete pravočasno in upoštevate navodila redarjev. Gibanje po progi bo med potekom tekmovanja nekoliko omejeno, saj so hitrosti tekmovalcev visoke, kosti pa lomljive.

Detektiv na sankah

Če ne poznate Tobiasa Morettija, pa zagotovo poznate prvega detektiva, ki je sodeloval s komisarjem Rexom. No, to je ta. Mi ga poznamo tudi kot strastnega sankača. Intervju z njim smo opravili preko predsednika zveze ISSU, Dietmarja Herbsta.

Kako je Tobias Moretti »pristal« v sankanju?
Sem velik ljubitelj narave in uživam v hitrosti. Zato ne čudi, da me je sankanje pritegnilo. Sem dolgoletni navdušenec oziroma prijatelj sankanja. V preteklosti sem s sankami tudi tekmoval in celo ustanovil lastni sankaški klub. Ker pa sem po poklicu igralec, mi prostega časa vedno primanjkuje, a si ga pozimi rad vzamem za sankanje, z družino ali s prijatelji.

Zakaj je bila vzporedno z mednarodno sankaško organizacijo FIL ustanovljena še zveza ISSU (International Sledge Sports Union) in zakaj ste osebno pristopili k zvezi?
ISSU je bil ustanovljen, ker disciplina »sankanje s športnimi sanmi« ni spadala v mednarodno krovno združenje in ker se FIL s to disciplino ni hotel ukvarjati. Športno sankanje ni imelo pravne podlage in kljub organizaciji mednarodnih tekmovanj ta veja sankanja na naravnih progah ni bila urejena na mednarodni ravni. Torej je bila edina možnost za mednarodno organiziranost in promocijo discipline ustanovitev lastnega združenja. Sam sem bil že takoj ob ustanovitvi pripravljen prevzeti vlogo predsednika in pozneje kot velik podpornik te discipline vlogo častnega predsednika. Zame je namreč sankanje s športnimi sanmi najbolj naravna oblika sankanja.

Iz palete sankaških športov je zveza pod svoje okrilje vzela sankanje s športnimi sanmi, sankanje s sanmi na koleščkih in sankanje s samotežnimi sanmi. Zakaj tak izbor?
Športno sankanje in sankanje s sanmi na koleščkih sta disciplini, ki v mednarodnem merilu nista bili organizirani do ustanovitve ISSU. Sankanje s samotežnimi sanmi je bilo leta 2012 izključeno iz FIL, kajti FIL se ukvarja le še s sankanjem na umetnih progah in s tekmovalnim sankanjem na naravnih progah. Sankanje s samotežnimi sanmi se je zaradi tega pridružilo ISSU.

Sankanje na koleščkih je bilo sprva le zabavna alternativa in poletni trening za zimska tekmovanja, a je kaj hitro preraslo v atraktivno samostojno disciplino. Kako ga vidite vi?
Sankanje s sanmi na koleščkih ima to prednost, da ni odvisno od vremena in zanj ne potrebujemo posebne proge. Dovolj je že asfaltirana cesta z ustreznim naklonom. Poleti je torej veliko več možnosti kot pozimi na snegu in ledu. Pa tudi vonj po zažgani gumi je že od nekdaj ugajal športnim navdušencem. Sankanje s sanmi na koleščkih ni le rekreacija, temveč resen in zahteven šport. Poleg dobre fizične pripravljenosti in treninga zahteva tudi kar precejšen finančni vložek v opremo.

V Idriji bomo tekmo priredili v centru mesta, saj si želimo, da si tekmo ogleda čim več gledalcev. Kaj menite o prirejanju tekem v mestnih središčih?
Športni dogodki se morajo dogajati tam, kjer so ljudje, navijači, ki »podžigajo« športnike. To da športnikom motivacijo, da lahko iztisnejo iz sebe vse in še več. V mestnih središčih se seveda zbere več gledalcev kot na oddaljenih gozdnih cestah. Če naj ljudi navdušimo, jim moramo neko športno disciplino primerno predstaviti. ISSU že od vsega začetka organizira športne dogodke v mestih in vse več je sodelovanja ter pozitivnih odzivov mestnih oblasti.

Sankanje na naravnih progah si že vrsto let zaman prizadeva postati olimpijski šport. Kaj bi morebitna uvrstitev med olimpijske športe pomenila za sankanje na naravnih progah?
Vsak športnik in vsaka športna disciplina živi za olimpijado. Udeležba na olimpijadi pomeni boljšo razpoznavnost, priljubljenost, več možnosti. Pri tem sankanje na naravnih progah seveda ni nobena izjema.

(Pre)hitri predtekmovalec

Tobias Moretti in Stanko Koler na svetovnem prvenstvu

Kanček Planice v Grapi

Idrija premore kar nekaj ljubiteljskih komentatorjev in voditeljev takšnih ali drugačnih prireditev, ki jim jezik dobro teče. Z vsem dolžnim spoštovanjem, a kdor si je v zadnjih letih v živo ogledal tekmo svetovnega pokala v Planici, si je poleg dolgih poletov zagotovo zapomnil tudi ''dolg'' in namazan jezik glavnega moderatorja prireditve Bojana Makovca – Makija.

Kdo je Bojan Makovec?
Bojan Makovec je Ratečan – zaveden Ratečan, preprost in pošten kmečki fant, ki nikoli ne pozabi, od kod prihaja.

Kdaj ste ugotovili, da se znajdete za mikrofonom, in kako se je začela pot voditelja prireditev, moderatorja, komentatorja?
Uff, ta pot se je začela čisto naključno, kot mulci smo žgali rokenrol in sem malo prepeval, pa so rekli, da nimam tako »švoh« glasu ... No, in ko sem delal v turizmu, sem mimogrede napovedal še kakšno prireditev, enkrat sem dobil priložnost v Planici, še čisto na amaterski ravni in mi je kar nekako šlo. Po nekaj letih napovedovanj sem si rekel, nič, grem na svoje in zdaj sem že deset let sam svoj šef, zaenkrat v MIKROFON MAKI S. P.

V Planici navdušujete s široko paleto znanja tujih jezikov; na manjših prireditvah tudi z imitatorstvom. Kaj so po vašem mnenju razlogi, da je vabil za vodenje prireditev vse več? Kako je lahko Slovenec dobil angažmaje v Italiji, na Češkem, v Turčiji ...?
Ja, res je, bil sem tudi v Koreji in Rusiji, ja, tujina, tu res ni bleferstva, tu je pa res samo znanje, tu ti pojavljanje v rumenih časopisih ne pomaga prav dosti, v Sloveniji ja, v tujini nikakor. Verjetno me izberejo, ker znam kar nekaj jezikov, predvsem je v tujini pomembna tudi barva glasu, skoraj vedno sem moral prej posneti določen tekst in jim ga poslati. Ja, pa šport je treba poznati, seveda.

Tudi na sankaških tekmovanjih vas srečujemo že vrsto let. Svetovni pokal ali svetovna prvenstva se v tem športu seveda ne morejo primerjati s tistimi v smučarskih skokih ali poletih, a gledalec dobi občutek, da je vaš pristop na enakem nivoju.
Moj pristop je enak, na vsaki tekmi dam vse od sebe, ker se vsi organizatorji trudijo, da nekaj izpeljejo, trudim se z njimi tudi jaz ... Ker to rad delam.

V Idrijo prihajate na sankaško tekmo ... sredi avgusta! Kdaj ste se prvič srečali s poletnim sankanjem in sanmi na kolesih? Se vam je zdelo vabilo na sankaško tekmo sredi poletja neobičajno? Delate raje v mrazu ali vročini?

Poletno sankanje sem napovedoval že dvakrat, v Podljubelju in Lajšah. Vabilo se mi ni zdelo neobičajno, saj sem vedel, da sankači poleti dirkajo na koleščkih. Rad delam v vseh vremenskih razmerah, hehe.

Lahko našim bralcem opišete, kako vi vidite ta šport, in jih hkrati povabite na ogled tekme?
Ta šport je zelo atraktiven, zelo zanimiv, predvsem pa veliko preveč zapostavljen, fantje in dekleta bi si zaslužili več pozornosti. Zato pridite pogledat, zabava je zagotovljena.

Zahvaljujemo se vam za sodelovanje pri tem prispevku in tudi za pozitiven odziv na vabilo za vodenje naše prireditve.

Prvo mesto za Kajo Budič v točkovanju svetovne karate lestvice

Jernej Sever

Za nami je še ena tekmovalno in rekreativno uspešna sezona. Letos smo se po lanski sezoni, ko smo na državnem nivoju osvojili kar šest naslovov državnih prvakov in bili najuspešnejši slovenski klub na državnem prvenstvu do 21 let, odrezali malo slabše. Na DP smo osvojili sicer samo eno zlato, zato pa kar šest srebrnih in štiri bronasta odličja. Na različnih domačih in tujih tekmovanjih so tekmovalci Karate kluba Kolektor Idrija skupaj osvojili več kot 90 odličij. Največje uspehe smo letos dosegli na mednarodnem nivoju.

V prvi vrsti je treba izpostaviti Kajo Budič, ki je z osvojeno srebrno medaljo na evropskem prvenstvu v kategoriji mlajših članic nad 68 kg in na podlagi drugih vrhunskih rezultatov, prevzela vodstvo v točkovanju svetovne karate lestvice. Letos je bil karate po dolgih letih čakanja vključen v družino olimpijskih športov, Kaja pa je trenutno najbolj perspektivna slovenska karateistka z največ možnostmi, da se udeleži olimpijskih iger v Tokiu leta 2020.

Na mednarodnem nivoju so bili uspešni tudi drugi naši tekmovalci. Tit Primožič je v začetku sezone osvojil 3. mesto na svetovnem pokalu v Umagu, slovenski ekipi mlajših članov pa je pomagal do drugega mesta na balkanskem prvenstvu v Sarajevu. Tit in Petra Zajc sta letos uspešno prešla iz mladinskih kategorij v članske in se preizkusila na prvih tekmah članskega svetovnega pokala. Pohvaliti je treba tudi Benjamina Bajuka in Tjaža Oblaka, ki sta redno sodelovala s slovensko mladinsko reprezentanco in dosegla nekaj pomembnih mednarodnih rezultatov, ter Ajdina Muhiča, ki je v letošnjem letu pokazal največji napredek v mladinski selekciji in se tudi uvrstil v reprezentanco.

Posebej je treba pohvaliti tudi naše najmlajše tekmovalce, stare od 8 do 14 leta, ki so se v letošnji sezoni uspešno vključili v tekmovalni sistem. Večina jih je letos še nabirala izkušnje na šolskih in regionalnih tekmovanjih. Nekateri so se preizkusili tudi na že resnejših mednarodnih tekmah in se vključevali v delo slovenske otroške reprezentance. Vsi pa so, kar je najbolj pomembno, prizadevno trenirali.

Inovativni pristopi na nivoju načrtnega razvoja gibalnih in vedenjskih spretnosti

V sodobnem času se je izkazalo, da avtoritarni in permisivni pedagoški pristopi niso najbolj učinkoviti oziroma imajo določene pomanjkljivosti. Starši, učitelji, trenerji, do neke mere pa tudi otroci sami, se danes soočamo s pomanjkanjem motivacije in različnih socialnih veščin, ki nam lahko pomagajo, da se uspešno in učinkovito soočam z izzivi modernega časa. Da bi čim več otrok spodbudili h gibalnemu in tudi načrtnemu vedenjskemu razvoju, v klubu že nekaj let razvijamo inovativne pristope, ki nam lahko pomagajo pri razvoju omenjenih področij. Izkazalo se je, da so pri popestritvi vadbe in motiviranju otrok najuspešnejši pristopi, ki združujejo jasne cilje, zanimive igre in imajo jasna pravila, ki se jih dosledno spoštuje. Metodo so uspešno preizkušali tudi v osnovi šoli v Spodnji Idriji ter tudi v nekaterih drugih karate klubih.

Primer enostavne in uspešne igre, ki se jo lahko igramo tudi doma, je »3 minute za preoblačenje«. V našem klubu so se to igro igrali letošnji začetniki v starosti od 6 do 7 let. V sklopu igre so otroci čas preoblačenja iz običajnih 10 minut in več zelo uspešno zmanjšali na 3 minute. Pri tem pa so se še zabavali in bili vsaj 95-odstotno uspešni pri opravljanju naloge. V tem primeru trener, učitelj ali tudi starš nima več vloge vzgojitelja, ampak sodnika in trenerja, ki dosledno sledi pravilom in spodbuja otroke k uspešnemu in osredotočenemu opravljanju naloge. Ker imajo otroci

prirojeno potrebo po igri, na ta način pozabijo, da pravzaprav opravljajo dolgočasno vsakdanje opravilo. Seveda s takimi igrami ne moremo nadomestiti celotnega učnega procesa, lahko pa na osnovi kratkih intervencij popestrimo učenje in vadbo, hkrati pa spodbujamo otroke, da se osredotočijo na posamezne naloge, se naučijo samostojnosti in razvijajo zdravo tekmovalnost.

Ker so jasna pravila in dosledno spoštovanje in tudi beleženje rezultatov pogoj za to, da je igra zanimava, smo v sodelovanju s podjetjem Moje spretnosti d. o. o. začeli uporabljati platformo »Moje spretnosti«. Platforma omogoča trenerjem, učiteljem in staršem, da enostavno in dosledno spremljamo in zapisujemo opravljene aktivnosti in testiranja. Člani so vključen v redna testiranja ali aktivnosti. Na osnovi rezultatov v njihovem osebnem profilu se lahko primerjajo s povprečnimi vrednostmi različnih populacij ali sledijo svojemu napredku.

Platforma torej omogoča enostavno organizacijo iger in testiranj, dosledno spremljanje rezultatov in postavljanje lastnih ciljev. V prihajajoči sezoni bomo na osnovi pridobljenih izkušenj poskušali program še izboljšati in ga jasno sistematizirati. Ker je za učinkovito spodbudo otrok pri športnih in šolskih aktivnostih zelo pomembno tudi ustrezno sodelovanje med starši in trenerji, bomo prek aplikacije omogočili tudi neposredno komunikacijo med klubom, trenerji in starši. Seveda pa nobena aktivnost ne more potekati brez posameznikov, ki so pripravljeni vanjo vložiti svoj trud in energijo, zato moramo pohvaliti okoli 300 naših članov, ki so skozi celo leto v sklopu karateja, akrobatike, mešanih borilnih veščin in taijiquana razvijali in nadgrajevali svoje potenciale.

Rekreativni programi za odrasle

Običajno smo se pri opisu naših programov osredotočali na otroke in tekmovalce, zato bomo letos za konec na kratko izpostavili tudi naše rekreativne programe za odrasle. Vanje je bilo v Idriji in Žireh skupaj vključeno skoraj 60 odraslih, ki so vadili karate, mešane borilne veščine in taijiquan. Prihodnje leto bomo z vsemi programi nadaljevali. Program karateja za odrasle bomo organizirali tudi v Cerknem. Program bo vodil Ivan Razpet.

Na osnovi pridobljenega znanja in raziskav poskušamo pomembne izkušnje, ki so se akumulirale v različnih šolah borilnih veščin, približati vsakdanjemu življenju. Programe za odrasle tako nenehno dopolnjujemo in na ta način gradimo vadbo, ki je primerna za vsakogar. Taki prilagojeni programi borilnih veščin nam lahko pomagajo razvijati skladno in sproščeno gibanje, osredotočenost in pozornost, hkrati pa lahko prek dogovorjenih borbenih iger prepoznavamo svoje borbene nagone in se naučimo premagovati strah in se soočati z našo agresivnostjo.

HOTEL JOŽEF

Dokler imamo zdravje, imamo vse!

Dokler imamo zdravje, imamo vse! Že tisočkrat slišan in napisan stavek, ki pa se ga resnično zavemo šele, ko zbolimo. Zato krepimo svoje zdravje in jejmo z »glavo«, zdravo in lokalno pridelano hrano. V Hotelu Jožef smo za vas pripravili nekaj namigov.

Rožmarinov čaj z rabarbaro in timijanom

Priprava: v litru vrele vode približno 20 minut kuhamo vejico rožmarina, vejico timijana in dve stebli rabarbare. Po želji sladkamo z medom.

Rabarbara je zakladnica zdravja, bogat vir kalcija, kalija, magnezija in mangana, znižuje holesterol in visok krvni tlak.

Hrenov hladni čaj z limonino travo

Priprava: v litru vrele vode približno 10 minut kuhamo naribano korenino malega hrena, na koščke nasekljano steblo limonine trave ter list stevie – to je zdravo naravno sladilo. Sproti okušamo intenzivnost okusa.

Hren čisti sinuse, krepi imunski sistem in deluje protibakterijsko.

Ješprenjeva solata s šparglji, rdečo peso, piščancem in korenjem

Za dve porciji potrebujemo: kavno skodelico ješprenja, eno rdečo peso srednje velikosti, 20 dkg piščančjih prsi, 3–4 šparglje, eno oranžno in eno rumeno korenje, en pastinak, sol, poper, bučno olje, drobnjak, por, čemažev pesto dodamo po okusu. Vse skupaj dobro premešamo. Ješprenj skuhamo, odcedimo, solimo, popramo, dodamo olje, drobnjak, na kolobarje narezan por in čemažev pesto. Popečena in ohlajena piščančja prsa narežemo na kocke ali trakove, prav tako kuhano korenje in šparglje, premešamo in postrežemo.

Šparglji so vir folne kisline in antioksidantov, odlični za čiščenje organizma.

Polnozrnati kanapeji z namazom iz kopriv, s korenčkovo kremo in ovčjim sirom

Priprava: 10 dkg kopriv blanširamo v vreli vodi in na hitro ohladimo, dodamo 5 dkg skute, drobnjak in olivno olje, solimo, popramo. Vse skupaj zmešamo tako, da dobimo pire. 10 dkg korenčka skuhamo in fino zmešamo v mešalniku, solimo, popramo, dodamo maslo in timijan. Na polovico kruha namažemo namaz iz kopriv, na drugo polovico pa korenčkov namaz ter nanje položimo tanko rezino ovčjega sira.

Koprive poskrbijo za boljše počutje, močnejši imunski sistem ter za boljšo in čistejšo kri.

Čarobni napitek (banane, lanena semena, borovnice, koprive)

Za 2 dcl napitka potrebujemo: eno zrelo banano, pol jedilne žlice lanenih semen, četrt skodelice zamrznjenih ali svežih borovnic, tri mlade koprive, 2,2 dcl vode z limono. Vse skupaj zmešamo tako, da dobimo tekoči napitek.

Laneno seme je zakladnica vlaknin ter bogat vir omega 3 in 6 maščobnih kislin.

Spomladanski vitaminski napitek (smrekovi vršički, špinača, banana, jagode, bazilika, limona, zelena)

Za 2 dcl vitaminskega napitka potrebujemo: žlico smrekovih vršičkov ali sirupa, pest mlade špinače, 1 zrelo banano, pest jagod, par listov bazilike, sok polovice limone, steblo zelene, vodo po okusu. Vse skupaj zmešamo tako, da dobimo tekoči napitek.

Smrekovi vršički so izjemen vir vitamina C, čistijo kri in lajšajo dihanje.

HOTEL JOŽEF

Napovednik koncertnih dogodkov v Hotelu Jožef

Tinkara Kovač in Gal Gjurin

21. 9. 2017 ob 20.00

Tereza Kesovija

26. 10. 2017 ob 20.00

Aleksander Mežek

23. 11. 2017 ob 20.00

Rezervacije vstopnic sprejemamo na:
tel. št.: **08 20 04 250** ali preko e-pošte: **info@hotel-jozef.si.** Število prostih mest je omejeno.

Nebesa d.o.o., Vojkova 10, 5280 Idrija.

Kako se znebiti neprijetnih dlačic

Kristina Rupnik Marković

Poletje je čas, ko tudi ženske pokažemo več gole kože, z njo pa so bolj vidne tudi nadležne dlačice na različnih delih telesa. Na razpolago imamo številne metode odstranjevanja nezaželenih dlak. Vsaka ženska pa si po lastni presoji izbere »svojo« metodo.

Odstranjevanje dlak z voskom

To je metoda, ki je nekoliko bolj boleča, je pa zato njen učinek toliko daljši, saj se dlačico izpuli skupaj s korenino. Z redno uporabo voska za odstranjevanje dlak postopoma dlake postajajo tanjše in šibkejše. Prednost te metode je, da dlake ne zrastejo vse naenkrat, ampak postopoma. Dlačice na ta način odstranjujejo v kozmetičnem salonu, pogumnejše pa se tega postopka lotijo tudi doma. Vendar pa se pri ženskah, ki si dlake z voskom odstranjujejo doma, velikokrat zgodi, da se jim dlačice vraščajo. To se zgodi zaradi nepravilne aplikacije smole, nepravilne smeri potega traku ali nezadostno napete kože. Smolo vedno nanašamo v smeri rasti dlake, odstranjujemo pa v nasprotni smeri rasti. Depilacijo z vročim voskom odsvetujemo osebam s krčnimi žilami.

Električni depilator

Veliko žensk si na ta način dlake odstranjuje doma. Na trgu je veliko različnih naprav za tovrstno odstranjevanje dlačic. Naprava z različno oblikovanimi valjčki dlake ujame in izpuli, kar je lahko precej boleče, poleg tega je tudi zelo zamudno in ob redni uporabi električnih depilatorjev se veliko ženskam dlake močno vraščajo.

Britje

Je metoda, ki je preprosta, neboleča in poceni. Vendar je treba vedeti, da se dlačice s to metodo krepijo in gostijo, učinek pa je zelo kratkotrajen. Tudi pri tej metodi lahko pride do vraščanja dlak zaradi neustrezne smeri britja – ta naj bo vedno v smeri rasti dlake. Pomembno je tudi upoštevati, da če se že poslužujemo te metode, moramo te britvice dovolj pogosto menjati, sicer je učinek britja slabši. Poleg tega pa se lahko zaradi nehigienskega ravnanja z britvicami razvijejo in raznašajo virusne in bakterijske okužbe.

Depilacijska krema

Tudi ta postopek odstranjevanja dlačic je hiter in preprost, učinek pa je nekoliko dolgotrajnejši kot pri britju. Posebej naj bodo pri izbiri teh krem pozorne osebe z občutljivo kožo in kožo, nagnjeno k alergijam, saj lahko tovrstni preparati povzročajo draženje ali celo alergijske reakcije. Pri izbiri kreme je treba biti pozoren tudi na to, za kateri predel telesa je krema namenjena, saj se med seboj razlikujejo.

Elektroliza dlak

Izvajajo jo v kozmetičnem salonu. Gre za postopek, pri katerem vsako posamično dlako zadenemo z iglo in z električnim tokom uničimo. Dlaka postopno zgublja svojo moč in na koncu ne zraste več. Postopek je precej zamuden, zato se ga uporablja predvsem za odstranjevanje dlačic na predelu obraza (nad ustnico in predel brade).

Odstranjevanje dlak z laserjem

Velja za najučinkovitejšo metodo odstranjevanja neprijetne poraščenosti. Učinki so lahko dolgotrajni, nekatere dlake pa se lahko čez čas znova pojavijo. Postopek je primeren za odstranjevanje dlak na vseh telesnih predelih (razen obrvi), zaradi cen naprav pa je postopek še vedno precej drag. Izvajanje postopka je odsvetovano na zagoreli koži ali tik pred poletjem. Zelo pomembno je, da smo pred izvajanjem postopka z njim seznanjeni in da je oseba, ki postopek izvaja, ustrezno usposobljena, saj lahko zaradi nestrokovnosti pride do neprijetnih stranskih učinkov (opekline, brazgotine).

Večina žensk enega od zgoraj naštetih načinov odstranjevanja dlačic uporablja na nogah, rokah, obrazu, pod pazduhami ali na predelu bikinija. Vse več pa je tudi moških, ki si odstranjujejo nezaželene dlačice na predelu hrbta, prsnega koša ... Pomembno je, da se kožo ne glede na izbiro postopka za odstranjevanje dlačic po končanem tretmaju kožo ustrezno zaščiti tudi pred soncem, še bolj priporočljivo pa je, da se mu nekaj dni po postopku ne izpostavljamo, saj lahko pride do neprijetnih motenj pigmentacije, še posebej v predelu obraza.

Mistika
Skrivnostni Svet Lepote
www.salon-mistika.si

Vabljeni v skrivnostni svet lepote...
Lapajnetova ulica 53, Idrija; telefon: 040 59 73 72 ali 05 904 99 99
URNIK:
ponedeljek 15.00 – 19.00 // torek 9.00 – 13.00
sreda, četrtek, petek 9.00 – 20.00 // sobota 9.00 – 13.00

BLT d.o.o. Idrija
Ulica Sv. Barbare 6, 5280 Idrija
telefon: 05 37 43 660
e-naslov: blt@blt.si, www.blt.si

GARAŽNA SEKCIJSKA VRATA
PREVERITE PONUDBO in UGODNOSTI

BLT
INDUSTRIJSKA, GARAŽNA, POŽARNA IN ZRAKOTESNA VRATA

COMCOM

Računalništvo - komunikacije d.o.o. Idrija
Lapajnetova ulica 29
5280 IDRIJA

Kontakt

T: 05 372 20 20
F: 05 372 20 20
E: pisarna@comcom.si
W: www.comcom.si

Svetovanje in razvoj aplikacij za informacijske sisteme SAP® z referencami največjih svetovnih podjetij.

Trgovina in servis računalniške opreme.

EVT SISTEMI d.o.o.
Ekologija, Varnost, Trgovina

Trgovina EVT, Arkova 11, Idrija.

Telefon: 05 37 74 840

Odprto vsak delovnik **od 7.00 do 15.00.**

Super čistilo Tarco

cena 14,40 €

Zelo močno koncentrirano univerzalno čistilo, rumeno zelene barve z blagim vonjem po limoni. Čisti zelo učinkovito in ga lahko uporabljamo na vseh površinah. Ustreza najnovejšim ekonomskim in ekološkim zahtevam.

Na voljo tudi 5l embalaža.

Čistilo Tarco Amin

cena 11,29 €

Zelo močno osnovno čistilo, ki ga uporabljamo za odstranjevanje debelih slojev maščob in raznovrstnih starih talnih premazov (voski, disperzije,...). Lahko pa se ga uporabi za čiščenje granitnih in marmornih površin.

Čistilo Tarco Klarglanz

cena 10,78 €

Koncentrat za čiščenje lakiranih površin in površin in nerjavečega jekla (rostfrei). Primeren je za dnevno čiščenje.

e-trgovina: http://trgovina.evt.si

SELAK KOVINARSTVO d.o.o.

BONITETNA 2016 AA+ CompanyWall Business OCENA

SELAK KOVINARSTVO D.O.O.

Matična št. 67400140
CompanyWall d.o.o., 19.10.2016.

Izdelava ter dobava vseh vrst kovinskih izdelkov, striženje ter krivljenje pločevine,

navadna, inox ter alu pohodna pločevina na zalogi,

dobavljive tudi ekspandirane, perforirane ter ostale barvne pločevine,

barvanje, lakiranje,

izdelava regalnih sistemov za velike obremenitve s 100 % izvlekom, obremenitev do 2500 kg na polico,

prihranek prostora do 50 %,

prihranek časa do 80 %,

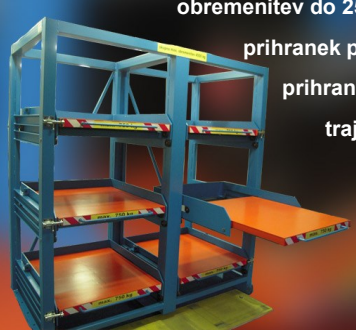
trajnost ter varnost.

Triglavska 30, Idrija

GSM: **031 724 333**

selak.dejan@siol.net

www.regalni-sistemi.si



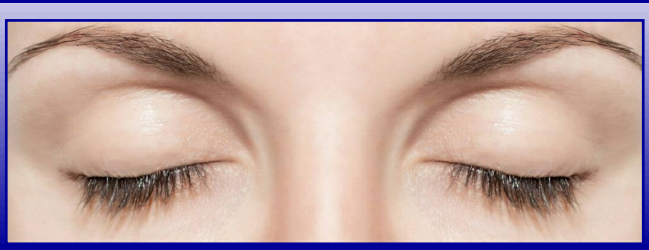
frizerski salon Nataša

Gortanova 3, IDRIJA
tel.: 05/37 22 920
GSM: 070/74 52 12

DELOVNI ČAS: ponedeljek zaprto
torek 8-12 in 15-20
sreda 8-12, četrtek 12-20
petek 8-15 ali 12-20, sobota 7-12
nedelja in prazniki zaprto

NOVO! NOVO! NOVO! 3D PODALJŠEVANJE TREPALNIC!

PREJ



POTEM

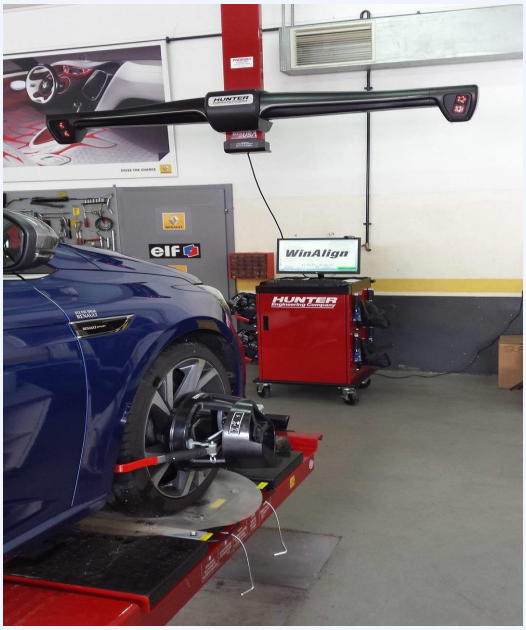
S **3D metodo podaljševanja trepalnic** dosežemo polnejši, a kljub temu naraven videz. S takšnim načinom podaljševanja trepalnic vaše trepalnice zgostimo tako, da na **eno naravno nalepimo tri umetne**. Trepalnice so izredno tanke in s tem tudi lažje, tako da jih ne občutite in vas ne bodo motile.

Pri podaljševanju trepalnic uporabljamo **kakovostno lepilo**, ki **preprečuje vnetje oči**. Hkrati pa vnetja in morebitne neprijetnosti preprečujemo z upoštevanjem primerne dolžine, debeline in ukrivljenosti trepalnice, ki so kompatibilne z naravno.

Podaljšane trepalnice so primerne za vse, ki si želite vedno **izgledati brezhibn**o in ob tem ne izgubljati časa za večkrat dnevne popravke make-upa. 3D metoda podaljševanja trepalnic vam zagotovi **naraven učinek**, primeren za vsak dan (maskara efekt) ali pa **glamurozni izgled.**

Lepi lasje so vam v okras zato naj vam bodo v ponos.

NOVO V IDRIJI, 3D AVTOOPTIKA



013 PSC d.o.o.
Arkova ulica 13,
5280 Idrija

RENAULT
Passion for life

BREZPLAČNA **HITRA KONTROLA PODVOZJA ZA VSA VOZILA,**

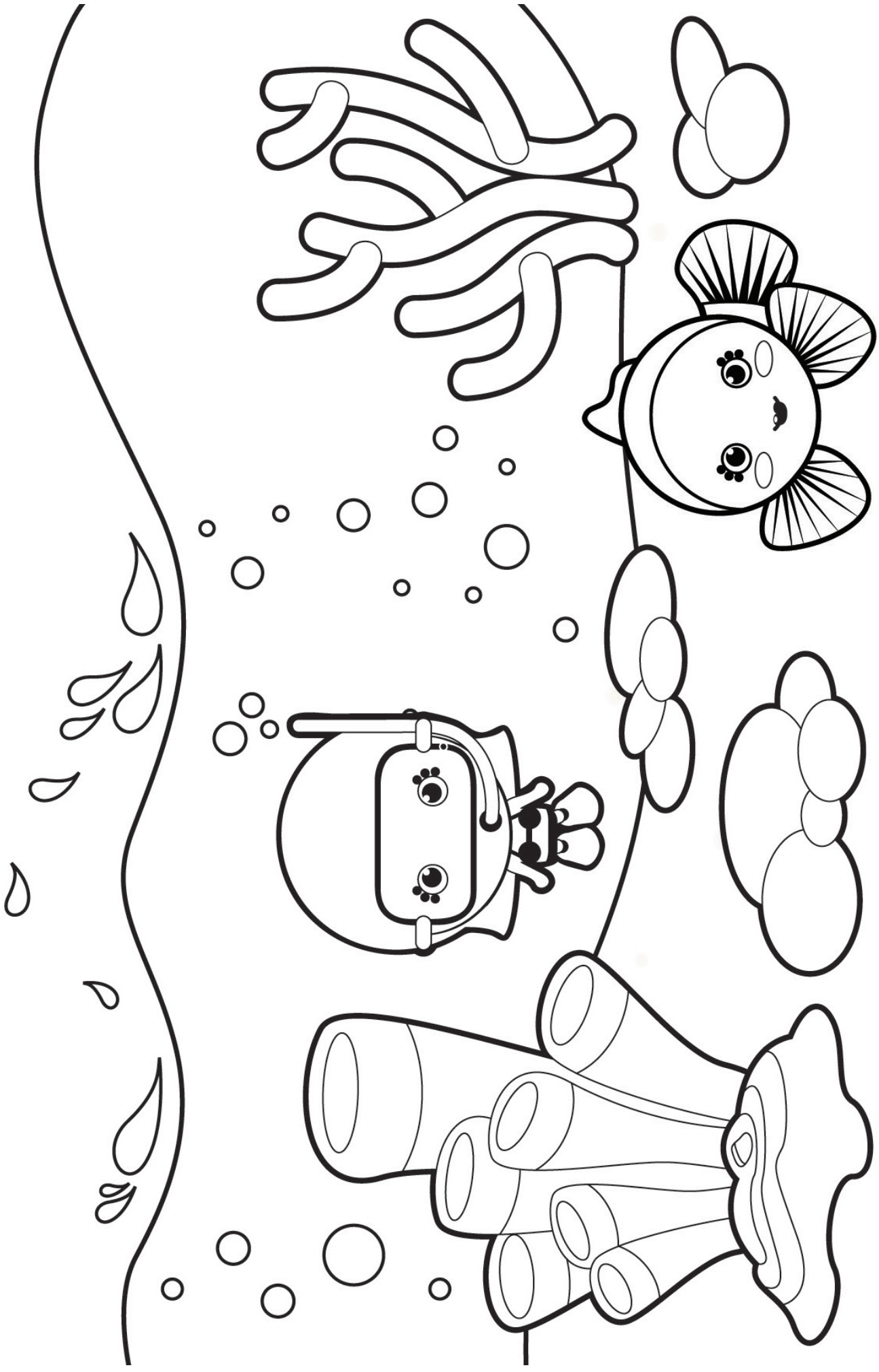
NASTAVITEV PODVOZJA Z NAJSODOBNEJŠO AVTOOPTIKO HUNTER,

MENJAVA AVTOPLAŠČEV, VKLJUČNO Z HITRO KONTROLO OPTIKE,

SERVISNI PREGLEDI, MENJAVA ZGLOBOV, ZAVORE… ZA VSA VOZILA,

SERVIS IN POLNJENJE KLIMATSKIH NAPRAV.

TELEFON: 05 373 40 40, MOBITEL: 041 853 375



K	PRISTAŠ ŠPORTNEGA KLUBA	ŽENSKO IME	KRAVJI MLADIČ	ARMENSKI REŽISER BEKNAZAROV	IZDELOVALNICA DENARJA	IME TREH MAKEDONSKIH KRALJEV	VELIKO REŠETO	JAPONSKI SKAKALEC DAIKI	ZA VOZILA NAMENJEN DEL CESTE	OSTANEK IZ PRETEKLOSTI
DELAVKA ZA ŠANKOM										
VETROMER										
NERAVNOST TERENA										
LASTNI NAZIV				MARIJINA MATI / ANTON ŽIŽEK				TOMAŽ ERTL / OZNAKA REKE		
JAKOB ALJAŽ / ZADETEK PRI NOGOMETU			ŽENSKI PEVSKI GLAS / JAP. NABIR. BISEROV				GOROVJE V MAROKU / MUSLIMANSKO KOŠKO IME			

K	IGLASTO DREVO	GLINASTA PIŠČAL	TEŽA EMBALAŽE	OSEBNI DOHODEK	DEL VODOVODNE NAPELJAVE	MUSLIMANSKI VERSKI POGLAVAR	IZDELOVALEC KIPOV	MOŠTVO, TEAM					ITA. IGRALKA MIRANDA / GORA V JULIJCIH				ČRT KANONI / DEL NOTRANJE OPREME		
MOTORNO KOLO										TV VODITELJ BLAŽ / DANEU IVO					SMUČARKA MATEJA / FRANCOSKI ŽUPAN				
ČLAN AKADEMIJE									PRITRDILNICA / BANGLADEŠKA DENARNA ENOTA			RAZISKOVALEC JAM / REKA V AVSTRIJI						JURČIČEV ROMAN	PISEC EPOV
RUSKI VLADARSKI NASLOV				KANADSKI JELEN / GLAVNO MESTO LATVIJE							IVO ANDRIČ / NAUKO MORALI			JEZERO NA FINSKEM / NAUK O GOSPODARSTVU					
DRŽAVNA BLAGAJNA					OVITEK ZA SPISE / REKA V ETIOPIJI					ALBANSKI POLITIK HODŽA / OSAMILO						TEŽKO OROŽJE / KATJA LEVSTIK			
OZNAKA ZA SILICIJ			IGOR OZIM / IGO GRUDEN			KRAJ PRI POSTOJNI / PODOBA GOLEGA TELESA									OKUSEN SADEŽ / VULKAN NA SICILIJI				
UGANKA							ZDRAVILNA RASTLINA	NORDIJSKI BOGOVI				IGRALKA MAGALI / GNOJNO VNETJA, TUR					VSE V REDU (ANG.) / RAFKO IRGOLIČ		
MESTO NA JAPONSKEM OTOKU HONŠUJU								ANTIČNO IME ZADRA	OSMINA KROGA / GREGA REPOVŽ							NOSILKA GENETSKEGA ZAPISA			HRVAŠKI PEVEC DEDIČ

NEKDANJA JAPONSKA PRESTOLNICA				ARABSKO IME / IGRALKA BEGOVIĆ					JURE ROBEŽNIK / SEVERNI JELEN	
IVO DANEU			MESTO V ITALIJI / SIMON AŠIČ					DEL ŽITA / ELVIRA VOČA		
TOVORNI DEL KAMIONA					DEL VOZA				EDEN OD STARŠEV	
VRSTA PAPIGE					OKRASNA PTICA				MOŠKI POTOMEC	

Sodelujte!
Morda pa se tudi v vas skriva pisec ali nadebudni fotograf, ki bi želel objavo fotografije na naslovnici ali v časopisu? Pozivamo vas, da pri nastajanju nove številke tudi aktivno sodelujete. Poleg rešitev križanke bomo veseli tudi vaših prispevkov in lastnih pobud za članke ter fotografije. Kontaktirajte nas na **polona.rupnik@kolektor.com**.

Naslov uredništva
FMR – Media d.o.o.
Arkova 43
5280 Idrija

Rešitvi iz pomladne številke Komunitatorja sta: **timski duh in Žiri.**

Nagrajenci: **Ivica Albreht, Tomaž Habe, Ana Svetičič.**

Rešitvi iz poletne številke pošljite v uredništvo do vključno 29. septembra 2017 (pripis »Nagradna križanka«). Čakajo vas tri praktične nagrade.

Ime in priimek:

Naslov:

Pošta:

@mtnwest.biz
o Glass
staller
for local shop, ex-
sary. Glazing expe-
Must be detail orien-
good communicator,
part-time, possibly
70-6699.
MANSFIELD
ositions Available
stered Nurses
usekeepers
hen Helpers
ities Assistant
rmation or to apply:
-mansfield.org or
879-7125
day Inn
y Inn, Craig, CO,
owing positions
ailable:
Applications must be submitted electronically by 5:00 pm on Wednesday, March 6, 2013.
Please visit:
http://agency.governmentjobs.com/colorado/default.cfm?action=viewJob&jobID=601448&hit_count=yes&headerFooter=1&promo=0&transfer=0&WDDXJobSearch-Params=%3CwddxPacket%20version%3D%271%2E0%27%3E%3Cheader%2F%3E%3Cdata%3E%3Cstruct%3E%3Cvar%20name%3D%27CATEGORYID%27%3E%3Cstring%3E96%2C13%2C1%2C2%2C45%2C72%2C163%2C141%2C4%2C130%2C150%2C5%2C131%2C142%2C73%2C143%2C8%2C127%2C91%2C81%2C157%2C87%2C82%2C46%2C144%2C97%2C10%2C11%2C154%2C59%2C15%2C106%2C118%2C146%2C16%2C123%2C173%2C17%2C18%2C70%2C101%2C44%2C19%2C66%2C41%2C20%2C42%2C134%2C164%2C22%2C64%2C43%2C112%2C148%2C53%2C162%2C24%2C47%2C136%2C84%2C78%2C161%2C121%2C62%2C137%2C109%2C138%2C33%2C158%2C122%2C35%2C86%2C36%2C77%2C110%2C89%3C%2Fstring%3E%3C%2Fvar%3E%3Cvar%20name%3D%27PROMOTIONALJOBS%27%3E%3Cstring%3E0%3C%2Fstring%3E%3C%2Fvar%3E%3Cvar%20name%3D%27TRANSFER%27%3E%3Cstring%3E0%3C%2Fstring%3E%3C%2Fvar%3E%3Cvar%20name%3D%27FIND_KEYWORD%27%3E%3Cstring%3E%3C%2Fstring%3E%3C%2Fvar%3E%3C%2Fstruct%3E%3C%2Fdata%3E%3C%2FwddxPacket%3E
to begin the application process
vacation, and competitive pay.
Fax resume to:
970-870-3499
or email resumes to:
jobs@yvma.com
Eyecare Specialties is expanding
announces a full-time opening
Craig office for an optician with e
sis on customer service and retail
You must be detail-oriented, comfo
with technology, enjoy working
fast-paced environment and pass a
eral aptitude test. Willing to trai
right person! Benefits, competitive
and a fun working atmosphere.
bring your resume to 1111 W.
Way, Suite 110, Craig, CO 81625
to Julie at 970-824-8132.
Part-time in home Health worker fo
tient on ventilator. Some medical e
ence, will train. Fax resume: 879-16
Professional
R.N. Robinson & Son, In
We are currently seeking a
Supervisor/Foreman/Lead Man.
This is potentially a "Long Term, Ca
Opportunity" and the position is
designed for advancement.
A certain level of "On the Job"
training is expected.
Computer skills and Administrative
capabilities would be beneficial.
250 W. Lincoln Ave, Hayden, CO
(970)276-3268

Slučaj nezabilježen u deminerskoj praksi
Lopovi ušli u minsko polje i ukrali dvije mine

Pa sem ji rekla ...
... namaži se!

Prej
Nikoli
Zajebancija in smeh

BRUS d. o. o., Godovič 154, 5275 Godovič
Tel.: (05) 37 25 200, Fax: (05) 37 25 201
E-mail: info@brus.si, URL: www.brus.si

TRANSPORT

SKLADIŠČENJE

VULKANIZERSTVO